

## 2000 多家外企为何看好苏州高新区

► 王伟健

上有天堂,下有苏杭。繁华秀美的江苏苏州,既是长三角经济重镇,也是外商在华投资最密集的城市之一。

在苏州,有一片约223平方公里的土地,“长”出了2000多家外企。苏州高新区一手抓招商、一手抓营商,持续厚植外资发展沃土,让外企既感到舒心,又满怀信心。

今年前5个月,苏州高新区新增外资项目48个,实际使用外资3.3亿美元,同比增长16.9%。

### 反馈不过夜 项目配专班

盛夏时节,易商苏州新区先进制造产业园内,大货车沿着盘道开进厂房。一旁的工地上,塔吊矗立,机械运转,项目建设紧张有序。

“这是三期项目,正在赶工。我们做不动产管理,负责开辟场地,吸引外企投资。最近,跟好几家外企都谈拢了。”易商集团华东区市场部高级总监金震宇介绍说。

易商集团也是外资企业,总部位于新加坡。2020年,易商集团在中国苏州高新区投资建设了国际化产业园区——易商苏州新区先进制造产业园。几年间,该产业园已有众多外企进驻。在规划图纸上,生物医药、新材料等领域的多家全球知名企业名列其中。“名单一直在更新,所以用地必须及时跟上。”金震宇说,厂房越建越高,第一期还是2层,第三期已达4层。

相较盖厂房,更具考验的是把一家家外企请进来。“苏州高新区热心服务、大力帮助,让我们少

走了很多弯路。”金震宇说。

2021年年底,美国一家生物医药企业想在中国找地建厂。易商集团获知信息后,迅速与该企业展开协商,希望将其引入易商产业园。当双方与苏州高新区进行首次三方会议时,美资企业人员“打破砂锅问到底”,抛出了一系列疑难困惑,包括公司注册流程、装修报批流程、进出口政策、生物医药审批政策等。

苏州高新区工作人员立刻行动:技术问题,联系市场监管、数据等部门的专业人员解疑释惑;政策问题则协调招商、海关等部门予以答复。很快,各项问题的专业答复与解决方案就被整理出来,形成英文文案,当晚就发给了美资企业。

接下来的几次会议,苏州高新区都保持了“反馈不过夜”的效率。最终,美资企业被高新区的真诚和专业性打动,决定把工厂建在易商产业园。

在苏州高新区,困难有求必应,服务按需下单。曾经,一家外企进驻易商产业园后,想新建一些辅助用房。通常,从设计、申请到施工、验收,周期起码需要1年。但该企业面对特殊压力,需求尤为紧迫。苏州高新区管委会接到金震宇求助后,从各条线抽调人手,成立项目专班,开辟绿色通道,推动项目进程。在多方努力下,项目仅用时半年即建成。

政府办事高效、服务周到,让外企来得放心、待得舒心。金震宇表示:“我们的产业园不愁新伙伴加盟,会越来越热闹。”

### 解决急难事 协同上下游

生产车间里,全新生产线高效运转,工人们关注着屏幕上的参数变化,产品陆续打包整齐,等待被运往各地。另一边的实验室里,研发人员专注于测试、分析和检验,争分夺秒地研发新一代涂料。

“我们算是高新区的老朋友了!”斯塔尔公司大中华区及亚太区董事总经理陈兴军介绍说,从荷兰到苏州扎根已有20多个年头,其全资子公司斯塔尔精细涂料(苏州)有限公司于2004年落户苏州高新区。起初,该子公司每月仅生产几十吨通用型产品。得益于中国市场的快速增长,目前每月产量1000吨以上,年产值已超10亿元。

去年,斯塔尔公司增资扩产,在苏州高新区完成了1.8万吨技术改造项目的投运,预计将在未来创造可观的利润。说起该项目,陈兴军对其中的曲折记忆犹新。原来,当初因为人事变动,出现了交接疏漏,导致多项重要材料遗失。“如果没法补齐,就拿不下产权证,厂房选址只能另谋出路,损失难以估量。”当时陈兴军十分着急。

关键时刻,苏州高新区伸出援手。对接企业后发现,补办证件涉及的不动产登记、消防、土地证等多项材料都有缺失。“没遇到过这种情况,也没有太大把握,但是事关重大,只能硬着头皮迎难而上。”苏州浒墅关经开区招商局副局长黄霆坦言。

为此,苏州高新区工作人员

扎进档案馆、材料库等,翻找了横跨十几年、摞成一座“山”的材料。针对个别关键材料,高新区还协调了10余个相关部门合作推进。“最终仅用了不到3个月的时间,就帮我们补齐了手续、办好了证件。”陈兴军说。

对企业的帮助关怀,既在急难之际,也在日常点滴。斯塔尔一项新产品的研发,也受惠于高新区的牵线搭桥。

浅白色的汽车座椅,耐污性较差,用久了还会泛黄。一家车企想解决这个难题,通过高新区找到了斯塔尔。经由苏州高新区居间撮合,两家企业实现了关键数据联通共享、技术人员紧密合作。在高效、顺畅的协同创新机制下,一款白色抗污皮革不久就被研制出来,无论沾染油渍、咖啡渍或笔痕,都能被擦拭得干净光洁。

“苏州高新区整合、协同资源,为我们提供了优质的产业生态环境。”陈兴军说,背靠高新区,公司得以同更多产业链上下游的企业合作,原本几乎全部依赖进口的原材料,如今多半都能在中国本土采购。

### 服务有专员 证书能互认

今年年初,艾崎精密机械(苏州)有限公司在苏州高新区开工投产。作为国内艾迪精密与日本川崎重工的合作结晶,该公司的落成见证了中外企业联合携手,外商投资持续加码。

该企业总经理大西正贵已在苏州生活了两年多。当初,受川崎重工派遣,他奔赴苏州履新,初

来乍到多少感到有些“水土不服”:工作上,遇到问题需要政府协调帮助,却不知道找谁;生活上,人生地不熟,出门买东西都不认路,大部分时间只能在公司一带活动。

没过多久,苏州高新区的工作人员就主动上门对接:“以后,我就是您的服务专员。遇到任何问题和困难,都可以随时找我。”在服务专员的指引下,大西正贵逐渐摸清了状况,适应了环境:“苏州高新区为外企人员创造理想的工作、生活环境,这份努力和善意,可以感受得到。”

此前,因发展需要,大西正贵想要整合更多的产业链上下游资源。他联系了服务专员,希望苏州高新区能出面帮忙。

为促进产业链、供应链上的国际合作,苏州高新区时常举办中外企业交流会。大西正贵受邀参加,很快有所收获:“交流会上,我结识了一些企业家朋友,并找到了合作意向。”

通过走访调研、组织座谈、宣介政策等多种方式,苏州高新区进一步健全外企服务机制,并围绕外企及其人员发展所需,提供个性化、精准化的帮助。

大西正贵的同事、川崎苏州公司制造部管理人员孙峰曾到日本总部学习多月,并参加了当地的职业技能考试,获得了相关的职业技能等级证书。“但一般来说,这种证书在中国是不承认的。”孙峰说。

让孙峰感到意外的是,近年来江苏已探索开展(境)外职业技能比照认定。经过苏州高新区工作人员的指导,孙峰只需提供简单的材料,就拿到了中国颁发的多工序数控机床操作调整工职业技能等级证书。“不用再参加考试,这不单是省事,也是一种认可和激励。”孙峰说。



近日,在乐山高新区东风智能配套产业园,四川霸王龙专用车制造有限公司的工人们正在有条不紊忙碌着赶订单任务。切割、焊接、喷涂,总装生产线各工序生产繁忙,整个车间呈现出一片热火朝天的生产景象。

上半年,该企业已完成产量800多台,目前销售量已经达到900多台,产品主要销往四川省及大西南地区 and 新疆维吾尔自治区、甘肃省、宁夏回族自治区等省份。 杨心梅

## 海洋科技网上大市场正式发布

**本报讯** 近日,在青岛市科技局支持下,海洋科技网上大市场在青岛高新区正式上线发布,搭建起全链条、“一站式”、高质量、高效率成果转化数字化综合服务平台。海洋科技网上大市场运用大数据、人工智能(AI)等数字化技术,搭建“三大厅一中心三专区”,开发AI智能工具,帮助高校院所、科技企业、服务机构等创新主体“在线选购”成果、需求及服务,推动创新资源共享。

据了解,为解决成果转化信息不对称、资源对接效能低等问题,海洋科技网上大市场建设成果大厅、需求大厅、服务大厅等三大功能大厅及资源中心,推动科创资源高效利用,夯实成果转化基础。依托青岛市科技成果转化产研对接服务工作机制2.0版,成果大厅征集待转化成果4000余项;需求大厅直连青岛市百家链主企业、国有企业等创新需求1000余项,数百名技术经纪人对征集信

息专业评估,成果、需求在线一键对接;服务大厅集成概念验证、创业孵化、科技金融、技术交易等全链条服务资源,为对接项目提供从科研创新到产业落地的闭环服务。资源中心导入全国百万科创信息,绘制“产业创新图谱”和“科研人员能力画像”,用户可在线检索关键词,实现需求智能匹配、成果智能挖掘,为创新决策提供支撑。

聚焦细分需求,海洋科技网上大市场还打造技术经纪人、“青岛好成果”、海洋等三大特色专区,持续延伸成果转化“触角”。其中,技术经纪人专区帮助科技服务人员便捷获取成果、需求资源及产研活动信息,“创新积分制”手段,拓展服务端交流空间;“青岛好成果”专区筛选高价值待转化科技成果,在线展示月度路演、年度优选,加快成果落地;海洋专区链接青岛市海洋领域资源,助力蓝色经济高质量发展。 李心怡