

中国创新创业大赛 榜上有名

裴瑞琳：创新创业大赛像一座灯塔

▼ 本报记者 叶伟



“中国创新创业大赛就像一座灯塔，照亮我们前进的方向。”在苏州英磁新能源科技有限公司创始人、总经理裴瑞琳看来，一次次优异成绩的取得，是对英磁新能源的鼓励和鞭策，让英磁新能源更加自信。

英磁新能源成立于2017年1月，由英国剑桥大学、牛津大学留学回国青年博士创办，专业从事新能源车及轨道交通用驱动电机设计开发、生产制造、销售推广于一体的高新技术企业。自创业以来，英磁新能源高度重视并积极参与中国创新创业大赛，分别获得2012年第一届中国创新创业大赛全国总决赛团队组第二名、2018年第七届中国创新创业大赛全国总决赛初组第一名、2020年9月第九届中国创新创业大赛大中小企业融通专业赛首届中国中车专场决赛成长组二等奖。

大赛指引企业创新

回想起多次参赛经历，裴瑞琳至今仍然历历在目。“我们在创业道路上一路成长，离不开创新创业大赛的支持与呵护。大赛给了我们信心和鼓励，也给了我们坚持下来的决心。”裴瑞琳说，特别是第一次参加中国创新创业大赛，初出茅庐，还不知道什么是创业、什么是商业模式等，包括著名企业家雷军等在内的评委，给了我们项目团队非常好的评价和鼓励，这让我们知道做这件事是有意义的，未来一定能为社会创造价值。

创新是第一动力。裴瑞琳说，多次参加大赛，就是为了验证我们的技术是否符合国内市场需求，在行业中处于什么样的水平。“在众多竞争者中脱颖而出，靠的是团队的创新能力和研发成果。”

裴瑞琳认为，“高科技企业一定是一个接地气的企业，其前期的发展以满足客户需求为目标，中期则建立稳定的客户关系，真正的竞争力是后期引导客户用自己的新产品及引领行业技术发展的能力，最理想的状态是企业当前的研发正好是用户下一步需要的。同时要融入团队所在的这个行业，不仅看同行做什么，更要思考如何利用跨领域的思维和创新的的方法来引领行业的技术发展。”

裴瑞琳说，在大赛指引和鼓励下，英磁新能源不断实现技术突破，不断提升自主创新能力，进一步得到了人们的肯定与认可。

经过多年的发展，英磁新能源以使用先进新型磁材料为突破口，设计和产业化世界上先进的新能源车用驱动电机，已实现第3代产品的布局。不仅如此，英磁新能源更加注重技术创新，拥有全套的机械加工中心和电机研究中心，包括具备世界一流水平的超导电机实验室、超高转矩转速电机实验室、高精度影像测试实验室、高硅材料电机应用实验室，获评为高新技术企业、江苏省科技型中小企业、江苏省民营科技企业、苏州市独角兽培育企业。目前该企业已申请专利120余项，获得ISO 9001、IATF16949认证。

“大赛让我们获得认可”

创新创业，离不开资本的助力。“通过大赛，我们既认识到了新能源电机领域的优秀企业，也找到了质量最高、最具潜力的投资方，更让我们在创业过程找准了方向，对产品和服务从构想变为对全局的把握。”裴瑞琳说，“大赛为我们创业企业与资本之间搭建了对接平台。通过参加大赛，我们获得了资本的认可，获得了不少投资机构的青睐，且融资效率最快，推动了公司的创新发展。”

“例如，第七届中国创新创业大赛，我们历经初赛、复赛、决赛，最终取得创业组一等奖。我们在大赛上的表现，让资本看到了我们的发展潜力。”裴瑞琳回忆道，大赛期间，已有10余家投资机构前往公司调研，商讨投融资合作。

裴瑞琳说，中国创新创业大赛专业赛是一个非常好的平台，刚好为大中小企业提供了合作机会，构建起大中小企业协同创新发展的体系。“在这个平台，小企业利用8-10分钟可以让大企业知道其技术和产品优势，从而获得大企业认可，融入大企业生态，实现自身壮大。”

选择很重要

从创业之初的“一穷二白”，到建成具备国内领先、国际先进的全自动驱动电机生产线，研发出20款新一代产品并应用于20余家央企和知名跨国企业。如此迅速地成长，裴瑞琳觉得不仅与中国创新创业大赛支持和国内创业环境有关，也与当初的选择有很大的关系。

谈及创业的缘起，裴瑞琳说：“源于我远赴英国剑桥学习新材料应用的一段经历。2003年，从西安交通大学电气学院毕业后，我便被上海宝山钢铁股份有限公司聘用担任电气工程师。在公司工作3年，与电机打交道时发现市面上的电机多使用传统的铜、硅钢等材料，效率低、体积大，而且耗能源。彼时，我听说英国已于多年前开始研发新材料电机，遂毅然决定前往剑桥大学求学。”

裴瑞琳注意到，当时国内对超导新材料研发的人很少。“我嗅到了其中的巨大商机。更重要的是，我想把自己在剑桥4年所学所得的技术引入国内。2010年学成后，我毫不犹豫地选择了回国创业，立即召集各路人马，开始新材料电机的研发。”裴瑞琳说道。

然而，创业之路并非一帆风顺。裴瑞琳说，创业面临的第一道难关是缺资金。“解决创业资金问题才是保证创业企业在初期能够正常运营的基础，没有了资金的支持，一切都是未知数。在这紧要关头，我们得到了政府的支持。”

“政府对企业的支持力度很大，而且服务意识很强。国内的政策和创业氛围特别好，形成了百花齐放的格局。”裴瑞琳说。

正因如此，英磁新能源才能不断发展壮大，并致力于成为国内外电机核心技术的引领者、绿色制造的驱动者。裴瑞琳说，未来英磁新能源团队将依托国内经济的蓬勃发展，在新材料电机的赛道上“扬帆起航”，开辟电机行业一片新“蓝海”。

罗文：让失败的三期药物“起死回生”

► 本报记者 叶伟



种种原因最终被搁置。”罗文说，我确信我开发出的平台，能帮助临床失败的药物得到价值重建。于是，我将平台技术以职务发明卖出，并成立了索元生物。

从失败药里“淘金”正是索元生物核心的商业模式。“新药研发周期长、投入高、风险大，一旦目标确定了，基本上就决定了10年后的走向，如果起跑时就是跟跑，不可能跑赢别人，而索元生物从一开始就是领跑！”罗文说，我们的商业模式非常特殊，可以说是站在巨人的肩上，让已经宣告失败的三期药物“起死回生”。“我们另辟蹊径，在独特的生物标志物发现平台，组建了 First-in-class 创新药管线，重新对失败的后期药物进行开发，实现价值重建。”

凭借其独特的 DGM 生物标志物发现平台及丰富的首创新药研发经验，索元生物建立了创新性新药研发模式，即直接收购或引进后期临床试验失败管线，直接沿用具有重要参考价值的原研方耗费较大成本获得的大量临床数据，并不改变药物分子结构和剂型的前提下，通过独特的生物标志物发现平台可预测药效的生物标志物，在生物标志物的指导下直接进行后期临床试验，最终该公司开发面向全球市场的首创新药。

“这种以精准医疗为基础的开创性新药研发模式，通过有效地充分利用原研方已经耗费大量成本完成的新药研发成果，可以更短的时间、更低的成本、更高的成功率开发首创新药。”罗文说，索元生物面向全球的研发模式解决了该行业两大痛点：一是降低资金成本，临床三期药物通常已经投入大量资金及时间，直接收购三期临床失败的药物的成本极低。二是降低时间成本，这一模式的核心在于，在原有 II、III 期临床试验的基础上重新寻找生物标志物。相比完整的新药研发

成立于2012年的杭州索元生物医药股份有限公司，从创立之初连一间办公室都没有到如今在全球生物医药中心之一美国圣地亚哥建立研发中心；从最初被资本冷落至敲开大型国际医药企业的大门，研发模式受到认可；当公司创立10年时，8款新药在研，累计融资超12亿元；如今该公司已从生物医药行业的后起之秀一跃成为技术领跑者，发展成一家以高效的精准医疗技术开发多款面向全球市场首创新药(First-in-class)的生物医药公司。

“我们在第九届中国创新创业大赛全国总决赛上夺得了成长组一等奖。”杭州索元董事长罗文表示：“我们非常荣幸索元生物能够得到这一全国层级最高、规模最大、质量最好的国家级创新创业大赛的认可。在大赛精神指引下，相信在不久的将来，索元生物将为我国带来更多重磅级全球首创新药，持续为患者带来新的福音。”

从失败药里“淘金”

罗文在生物医药产业里已经耕耘了20多年，他曾经担任美国 Ligand 公司临床生物标志物和生物基因组主管、美国最大的基因公司 Incyte Genomics 的高级生物信息科学家。

罗文的创业之路与他的工作经历颇有渊源。他曾就职的创新药厂，其重磅药物临床三期宣告失败，想挽救尝试的罗文为此开发了逆向全基因扫描平台，并找到新的生物标志物。无奈，这家公司因经营方针发生重大改变，原已有所进展的罗文被迫终止了研究。

但这次尝试让罗文看到了一种可能，即被宣告临床三期失败的药物可能有挽救的机会，这个平台之后也发展成为索元生物的核心技术——DGM 生物标志物发现平台。“我发现，不少药物明明还有研发价值，却因为

李有财：大赛为企业插上腾飞“翅膀”

► 戈清平



有财说，当时在创新创业全国赛上的参赛项目是公司最新研发的产品“动力电池工况模拟测试系统”。这是一款由计算机控制的能量回馈式双向双通道的电源处理系统，专门测试电动汽车或混合动力车组件和子系统，可运用于超级电池容测试、电机性能测试、特种电源测试电池、燃料电池、飞轮、逆变器测试领域，测试精度达到了毫秒级，填补了当时国内大功率测试设备领域的空白，目前依然是国内也是公司的重要产品。

在李有财看来，正是此次参赛树立了公司新的方向和目标。“当时是我们的动力电池工况模拟测试系统正在打开新能源汽车电池检测市场的窗口期，通过参加创新创业大赛，我们实现了星云国内领先的以锂电池检测系统为核心的智能制造解决方案供应商的发展目标。”福建星云电子董事长李有财说。

为企业发展铺平道路

作为目前我国水平最高、代表性最强、参与性最高的赛事，中国创新创业大赛已成为一个项目与资本对接的平台，为科技创新创业掀起了滚滚浪潮，这也是每年参赛企业越来越多的重要原因。

与大多数获奖企业一样，福建星云电子自参赛后即获得社会的广泛关注。对于福建星云电子而言，“它让外界了解了福建还有这样一家新能源领域的创新企业。”李有财说。

“我记得，我们比赛回来后，地方

难。”索元生物自创立之初，就将目标定位于面向全球的创新药。罗文说：“很幸运，我们赶上了这个好时代！”

罗文认为，索元生物的一路成长，与国家医药产业的政策支持密切相关，支持力度非常大，审批速度也比以前提高了很多，临床试验的质量、标准得到很大的提升。“这几年，大量资本涌入创新药领域，创新药公司呈现爆发式增长，产业链更加完整、人才大量聚集，为行业长期健康发展奠定了基础。”

同时，罗文说，国内越来越好的创新创业环境和氛围对创业者来说也是一种激励。尤其是中国创新创业大赛，给我们创业者搭建了沟通交流、展示成果的平台。

据了解，在2020年11月举行的第九届中国创新创业大赛全国总决赛上，索元生物凭借着以精准医疗研发用于一线治疗初治高危弥漫性B细胞淋巴瘤(DLBCL)和脑胶质母细胞瘤(GBM)的全球首创新药 DB102项目，获得此次大赛总决赛企业组一等奖。

“之所以能够获得一等奖，罗文说，我们有着超强的新药研发能力，特殊而高效的临床开发模式及丰富且具有较大市场潜力的产品管线。同时，我们拥有经验丰富的国际化研发优秀团队。因此，获得了大赛评委的一致认可。”

罗文说，新药研发是一场漫长的“马拉松”，很少有人能一口气跑到终点。只有更多创新创意的人才和公司加入，才能实现这场药物研发的接力跑。

凡是过往，皆为序章。“这是一个朝阳产业，未来5-10年，我国创新药行业有望再现互联网行业那样的爆发式增长。”罗文表示，医药创新是关系民生健康的重要一环。“我们将面向世界科技前沿，在创新药研发这条道上继续跑下去，以在未来真正做到全球领跑。”

“当时创新药行业还不热，大家都不愿意做，主要原因在于研发时间长、需耗资巨大而且风险高。而索元生物这种重建三期药物价值的创新，投资人更加看不懂，因此融资更加困

孵化更多优秀高新企业

李有财始终认为自己的企业就是因中国创新创业大赛而受益。他希望创新创业大赛能够成为真正有技术、有梦想的创业者的舞台，也希望大赛孵化出更多优秀高新企业。

李有财建议，创新创业大赛后续可增加更多的服务，对于优秀的参赛企业给予持续的政策支持与辅导、企业管理培训、上市融资、定点服务等。

对于身处新能源赛道的福建星云电子，李有财对未来充满信心。

“我国已提出了实现‘碳达峰、碳中和’的目标，新能源汽车和电化学储能是能源革命的重要途径，也是实现‘碳达峰、碳中和’的主要路径。”李有财说，在诸多政策利好推动下，以宁德时代、比亚迪为代表的新能源汽车企业都在大规模扩产，这给了福建星云电子巨大的市场机会。

“作为一家以锂电池检测系统为核心的智能制造解决方案供应商，我们在智能制造领域的动力电池检测系统、模组和PACK生产线等装备，在新能源汽车充电后服务市场的光储一体化智能充电站都将迎来广阔的发展空间。”李有财希望，未来星云电子能够再次迎来突飞猛进的发展，为国家“碳达峰、碳中和”目标的实现贡献力量。

政府和资本市场对我们的关注度呈直线上升态势，来公司调研、考察的频率相较以前高了很多。”李有财说，这进一步提高了公司在行业的影响力。

自参加中国创新创业大赛以来，福建星云电子发展步伐明显加快，于2017年在深圳创业板上市。目前该企业已发展成为一家注册资本1.47亿元，总资产19.19亿元，自有厂房面积9万平方米，下属有5家分公司、6家全资子公司，2家控股子公司的高新技术企业，并获评工业和信息化部知识产权优势企业、福建省锂电池系统装备工程技术研究中心、福建省首批产业领军团队，还获得国家科学技术进步奖二等奖。

“福建星云电子在锂电行业主要提供两个解决方案：一是锂电池组生产线整体解决方案(测试系统与自动化及MES生产管控系统相结合)；二是