

徐晨寅:贵阳高新区的动漫织梦人

► 王丹丹 郑福蓉

今年,贵阳君子谦行科技传媒有限责任公司实现“开门红”——收获400多万元动画订单。近日,由该以司参与制作的王者荣耀官方短篇日常动画剧集《是王者啊?》正式上线。

从一个人的创业梦成长为贵州省动漫科技领域的领军企业,如今,君子谦行和国内外知名动画企业合作,参与制作了《名侦探柯南》《火影忍者》等一系列广受青少年喜爱的动画片,还制作了《阳明先生传奇》,这是国内首部以王阳明生平为主题的传统文化题材的优秀动画电影。

“别因为走得太远而忘记为什么出发。”贵阳君子谦行科技传媒有限责任公司法人徐晨寅回忆自己一路走来的文创之路感叹道。

大学毕业后,徐晨寅前往日本进修。在日本学习和工作的几年时间里,他感悟到文化产业的发展对于一个国家的长远发展意义深远。日本的动画产业发达,传统文化可以通过年轻人能接受的方式进行传承。徐晨寅心怀最初的梦想从日本回国,在贵阳高新区成立了自己的动画公司——贵阳君子谦行。

搭建贵阳动画人才库

“‘谦节励行、笔耕不辍,做梦想的织梦人’是我们的创业理念,我们希望实现一个人动画成就一群人就业,激活贵阳动画市场,发展本土的文化产业,让更多的青少年把自己的爱好变成事业。”君子谦行总经理徐小雯介绍说,长期以来,大量的动漫生产企业集中在北京、上海、江苏等地,贵州省动漫产业竞争力不足,存在着明显的产业链断层,而贵州目前更没有与国际接轨的二维动画公司,君子谦行计划发挥海外资源优势,促进专业人才交流,有效提升动漫人才层次,大力推动校企合作培训,解决人岗互通难点,组织国际动漫文化互动,为发展贵州动漫产业做出更大贡献。

如今,君子谦行已与国内外多家知名动画企业合作,通过多年在日本代工热门番剧动画、开发原创IP、承办大型动漫



展等工作和社会活动,得到行业广泛认可。2020年,君子谦行正式与贵州民族大学人文科技学院等省级院校合作办学,致力于为贵州培养更多优秀的动画人才,搭建贵阳动画人才库。

君子谦行还与贵阳人文科技学院合作办学,签订动画专业校企合作协议,共建动画专业,并在每个寒暑假提供免费学习动画课程的机会,为动画企业定向培养本领过硬的动画产业高素质应用型人才。今年6月,贵阳人文科技学院将为动画企业输入了一批专业动画人才。

2022年,是徐晨寅连续第6年开展免费动画培训,针对有一定专业功底的社会人才,徐晨寅亲自授课,还招聘专业老师对学员进行培训。

“在创业过程中,我们发现贵阳的动画人才非常紧缺,便萌生了搭建动画人才库的想法。通过系统的培训,甚至在培训过程中让学员有机会参与‘实战’,这不仅给了企业挖掘动画人才的机会,更成为引领青少年系统学习专业动画知识,走上动画原创制作的职业道路。”徐晨寅说,目前公司招聘的11名员工,正是当初在培训过程中表现突出又很想动画领域就业的大学生。如今,参加君子谦行免费培训的“爱画之人”已上千人次。

动画种子在贵阳高新区撒播

很多年轻人非常喜爱二次元文化,国内很多城市都把动漫作为新的产业增长点。徐晨寅想在贵阳把动画产业的种子撒播得更广。

2019年,君子谦行举办了中日动漫文化交流之旅,让中国青少年漫画家前往具有数十年动画制作经验的日本动画知名企业,接受一线动画大师的指导,打开视野,交流作品想法,为青少年未来的职业道路奠定坚实基础,让他们有一天可以通过漫画的形式把自己的内心世界表达出来。

16岁刘蕴之就是此行的学员之一。“能够亲临一线体验日本工业化的动画制作流程实在是不可多得的机会!”正因为这次游学,她为自己的未来埋下了一颗种子。她创作的一部超现实题材连载漫画《少女幻想曲》,被收入日本最受欢迎漫画杂志《JUMP》的“新秀培养计划”中。如今,她在自己的人生道路不断前行,考上了日本的大学,当初的一颗种子,经过不断的发芽成长,已在她的心里茁壮成长……

君子谦行正培育着一个个动画人才,而贵阳高新区一直在培育君子谦行,为企业搭建平台,让企业在前行的道路上走得更顺畅。徐晨寅说:“贵阳高新区为君子谦行提供人才公寓,这为我们招聘员工、吸纳人才解决了后顾之忧,更减轻了企业负担。”

“这里就像我第二个家一样。”君子谦行的画师江飞是遵义人,大学毕业后在君子谦行就业,入住的是三室一厅的人才公寓,里面家居、家具、家电一应俱全,每天上班坐公交车不到半小时。一年半来,他在公寓、公司两点一线生活十分规律。

梦想已经启航。徐晨寅对未来充满信心:“我们将努力培育出更多的优秀动画人才,搭建起贵阳的动画人才库,带动更多文化产业的有志之士齐聚贵州,发展贵州的动画文化产业。”

赵锋:植根青岛高新区助力打造工业设计全生态链

► 高欣

“创业是一种挑战,也是一种自我认可,做自己喜欢的事情、擅长的事情,并且能够把它坚持下去,那就基本成功一半了。”这是青岛度享智能科技有限公司总经理赵锋对创业的理解。凭借对工业设计行业的情怀,2019年,赵锋选择来到青岛高新区创业,如今,公司的工业设计服务走向全国各地,从单一产品设计发展出一条工业设计的全生态链。

让专业知识创造更多价值

2004年,赵锋就读于山东工艺美术学院,学习工业设计。2008年毕业时,他选择到上海和深圳工作,在设计公司做工业设计。2014年赵锋与同学在上海创业,依然从事工业设计相关工作,慢慢地在山东有了几个稳定客户。为了更好地为客户提供设计服务,2017年赵锋回到山东开设了新公司,以更好的服务及时解决客户遇到的研发问题。

“我们算是根植于整个设计行业,一点一点走过来,坚持走下来的原因还是情怀更多一些,当你看到自己设计的产品上市,并在人们的生活中被使用,内心有一种莫名的喜悦感。”赵锋说道。

在多样化扶持助力下成长

离开“舒适区”,选择到青岛高新区创业,赵锋表示这其中既有家乡情怀,也有对青岛高新区这片创业热土的无限期待。

“青岛高新区的高端装备制造、医疗医药是十分重要的产业,所以我们在2019年在这里创立了青岛度享智能科技有限公司,为这类企业提供工业设计服务。”赵锋表示,在青岛高新区创业两年多,感受最深的就是管委会相关部门给予企业许多实实在在的支持。“首



先,从政策上,青岛市工信局、科技局有多项政策支持企业进行工业设计创新,按照设计费的一定比例进行补贴,给予‘真金白银’的支持。这样企业有动力去进行设计创新,也就给企业提供了空间去发挥;其次,青岛高新区多个部门经常组织对接活动,或者是走进区内企业,实地了解、发掘需求,匹配更多资源,这就让公司能够真正地走进需求企业去了解客户。有了政府的牵头,企业对度享智能的认可度高了,也有利于双方的对接;青岛高新区经常举办或承办论坛、比赛和主题性的交流会,让公司可以就近享受来自全国各地跨行业、跨领域的专家带来的知识和指导,这一点度享智能这类企业特别受用,因为设计本身就走在前沿,所以跨学科的知识也是丰富公司设计经验的好途径。”

植根高新寻求多元化发展

“两年多来,我们为青岛高新区多家客户提供了设计服务,其中包括青岛佳友、印工设、清数大数据、悟牛科技、立非生物等高新区优秀企业。”赵锋骄傲地说,在提供设计服务的同时,该公司也和企业结伴成长,深度服务企业;设计的产品也多次获得了山东省“省长杯”、青岛市“市长杯”等设计大奖,有了设计奖项的加持,产品在销售方面有了更多的底气。

“能够在创业的过程中遇到与你志趣相投、一起奋斗的同行者是很幸运的事。创业固然辛苦,但也是追求幸福的一种方式。”身处目前的创业环境让赵锋的信心进一步坚定。如今,该公司在各类设计、生产指导、产品推广、服务反馈、迭代升级等方面不断进行品牌打造,赵锋相信,只要自己坚持走好这条路,未来充满希望。

外籍人士爱上“中国造”

► 本报特约通讯员 冉雪梅

奥芯智能的创始人Kashif Hassan是一位巴基斯坦人,从2016年到中国就业到2021年在东莞松山湖创业,他的故事充满了跨国联动的色彩,为大湾区综合性国家科学中心先行启动区(松山湖科学城)建设注入跨国创新的能量。

专注于滑板车解决方案研发

2020东京奥运会上,滑板比赛首次登场,这项酷炫的运动迅速成为新热点。赛场上,选手们的灵活控场能力,赢得观众阵阵喝彩。但如何才能更好地控制脚下的滑板车,或许鲜为人知。

控制电机速度及其稳定性,是电子调速器(ESC)的主要功能。没有它,日常所见的电动滑板车就无法正常驱动。坐落于松山湖国际创新创业社区的东莞市奥芯智能科技有限公司所做的事,正与这款热门的运动紧密相关。该公司凭借自主研发的高性能电子调速器,迅速闯入电动滑板车广阔的市场。

Kashif说,在平衡传感器上,“奥芯智能不是第一家拥有此项技术的公司,但我们的技术走在前列,目标是做到最好。”

2021年是奥芯智能成立的第一年,公司专注于滑板车解决方案的设计,与7家企业达成合作,并进行小批量的生产和测试,其产品主推欧美市场。

掌握核心技术灵活适配多元化需求

自成立之初起,奥芯智能的目标便是成为智能个人交通工具类创新产品的第一解决方案公司。除了电动滑板车外,Kashif还朝着折叠式滑板车、浮式滑板车及电动自行车等领域扩展业务范围。

“客户的需求是多样化的,而掌握了核心技术是我们最大的优势。”Kashif介绍说,他们把产品挂到网上售卖,客户通过学习操作指南,即可自行修改软件程序并安装使用;同时,他们还计划开发客户端,让系统程序自动与客户的电机进行调节匹配。当前,市场上已有其他公司在推广第二种解决方案,但主要聚焦于滑板车领域。在其他智能个人交通工具领域,市场尚有很大的空间。”

“芯片大多来自欧美国家,这是一个很大的问题。即



使已交付了货款,供货期也会很长。采用中国的芯片,成本可以下降两倍。”Kashif介绍说,从其他国家进口的芯片价格高,且还须配合3个辅助性元器件才能正常工作,而与中国供应商合作开发的芯片,价格低、功能齐全,不再需要另外搭配辅助性元器件,大大降低了生产成本。

入驻松山湖创业社区

来到中国创业,对Kashif而言,是深思熟虑且谋划已久的事情。归根结底,是对“中国造”的信任与向往。

在此之前,Kashif曾在巴基斯坦从事四轴飞行器制造工作,掌握了平衡控制器的研发技术。

2016年,中国一家制造自动平衡独轮车的企业向他抛出橄榄枝。与其他国家企业给予的待遇相比,这家中国企业的薪酬并不算高,但Kashif还是来了。他说:“从长远看,‘中国制造’享誉国际,我是奔着创业的目的来的。”

在中国适应了一年后,Kashif来到东莞市创科实业有限公司担任工程部经理,一做就是4年。期间,他和部门工程师一起研发了平衡控制器,并与深圳一家公司合作设计了平衡滑板车和遥控滑板车解决方案,从产品定义、研发、测试、量产到销售等一个完整的使用寿命周期,他都深度参与其中,为后来创立创业公司积累了宝贵经验。同时,多年的经历让Kashif深切体会到,中国在完整的产业链及优质供应商方面具有明显优势,这让他更加坚定了扎根东莞创业的信念,他希望通过自主创业,做出领先行业的高端电子调速器。

当时,由于缺乏足够的资金和资源,Kashif一边与中国的投资商对接、寻找落户地址、办理注册手续等,一边与巴基斯坦的工程师团队一起继续优化产品设计。后来,在一位东莞常平的投资人的推荐下,他来到松山湖国际创新创业社区,并于2021年1月正式签约,成为首批入驻该社区的企业项目。

“我们看到了松山湖高新区的发展机遇。”Kashif谈到,高新区周边有大学、研发机构等创新资源,对人才引进具有较大便利性。同时,奥芯智能的产品生产主要是由第三方供应商负责,因此,距离重要客户与上下游制造商较近,这也是Kashif选择松山湖高新区的原因。

钱俊冬:发掘校园市场 深耕广告传媒业

► 于秋瑾

从2003年创办陕西首家在校大学生创业公司,到2016年公司加入4A协会,再到2020年获IPO首发……三人行传媒集团股份有限公司董事长钱俊冬创业近20年,深耕广告传媒行业,将三人行打造成业内的翘楚,他也逐步成长为行业领军人物。

发掘校园市场开启创业之路

“脚踏实地 仰望星空”是钱俊冬的座右铭。近20年的创业之路,钱俊冬用自己的努力拼搏、永不言弃,一次次将这一理念付诸实践。

1980年,钱俊冬出生在安徽省无为市一个农民家庭。虽然家里经济条件不好,但他始终坚信知识改变命运,从小刻苦读书,2000年他考入长安大学。

大学期间一次偶然机会,钱俊冬发现有人到宿舍推销商品,舍友们都争相购买,这件事情触动了他,让他察觉到自己身边潜在的消费群体和市场机遇。于是,钱俊冬凑了一笔钱,批发了6部随身听,做成了第一笔生意,净赚300元。自此他开启了自己的创业之路。

一开始,钱俊冬倒售IC电话卡、考研资料、英语磁带、游泳衣等产品,学生需要什么他就卖什么。2003年,钱俊冬发起成立了长安大学创业协会,并被推举为创业协会会长。同年,在母校长安大学、西安高新区、陕西省团委的关心支持下,钱俊冬注册成立了陕西省第一家在校大学生创业公司——西安三人行信息通讯有限公司,这便是今天三人行公司的雏形。

公司成立之初,钱俊冬带领团队,凭借对大学生群体的深刻了解,迅速摸索出一整套针对性强、灵活迅速的校园营销模式,很快这套校园营销模式显现出



显著的商业效益,通信、快消、旅游等行业的企业客户纷纷主动联系公司,要求提供校园营销推广服务,由此三人行进入了发展的快车道,从最早的单一校园通信代理商转型为校园营销服务商。

虽然校园市场空间较为可观,但也不可避免地存在区域局限性、传播周期短等问题。面对这一难题,钱俊冬带领团队反复调研、商讨,走上了整合、开发、创新校园媒体市场的道路。2006年至2013年间,三人行相继建成了5区25省全覆盖的全国传播网,并与900余所高校建立了战略合作关系,其服务覆盖全国重点高校近70%。

整合营销服务树立行业标杆

2014年,随着互联网尤其是移动互联网的快速普及,具有更广传播覆盖范围及更高传播效率的互联网媒体纷纷涌现,数字营销服务也应运而生,钱俊冬带领团队

紧抓机遇,发力数字营销服务市场,会其成为公司目前的主营业务之一。

现今,在多年发展积累下,三人行已具备了专业的整合营销服务能力,覆盖线上线下的媒体资源网络,拥有众多合作良好的知名客户、高素质的复合型人才团队、较高知名度的品牌形象……而这一切也让三人行从众多广告传媒公司中脱颖而出,成为行业领先的发展标杆。

2016年,三人行凭借专业的整合营销服务能力加入4A协会,正式迈入中国广告行业精英集群,此后一路斩获长城奖、金网奖、现代广告奖等多个行业权威荣誉,获得了中国广告协会“一级广告企业(数字营销类)”认证,在广告行业构建了较高知名度的品牌形象。

扎根一片沃土与西安高新区共成长

与西安高新区共同成长的这些年,钱俊冬不仅收获了不一样的人生经历,也亲身感受着这里日新月异的变化,享受着越来越好的政策发展环境。钱俊冬说,三人行是在西安高新区的支持下注册成立的,多年来,西安高新区给予公司很多政策支持和发展指导,为三人行发展提供了强大助力。

“现在,西安高新区发展得越来越快,无论是营商环境、政府服务,还是城市配套、交通便利等,都让人惊喜。”钱俊冬表示,对西安高新区的未来发展非常有信心,三人行也将继续扎根这片沃土,在扩建销售及服务网络、数字整合营销服务体系、加强人才储备建设、开拓业务新赛道四大方面着重发力,不断增强公司的服务水平与盈利能力,提升广告行业的竞争优势与行业地位,为西安高新区高质量发展贡献更多力量。