

## 钟华喜:为了100个平安社区

▶ 本报特约通讯员 冉雪梅



2008年,东莞市委、市政府提出“年内建成100个平安社区”的目标,该市安防市场需求增大。作为一名土生土长的东莞人,钟华喜认为市场机遇来了,他引进博士创业团队,共同成立毅豪电子科技有限公司。凭借卓越的市场拓展能力和敏锐的市场观察能力,钟华喜进入安防行业成为东莞第一批平安城市的建设者。

## 布局安防市场

“从企业成立之初我们就给自己定了一个‘以改善社会安防为己任’的使命,一直专注并坚持到现在,不知不觉十多年了。”钟华喜说,不断增强自身的技术能力,满足客户需求,这是毅豪科技之所以能发展壮大原因。

钟华喜举了一个例子,在很长的一段时间内,由于各个安防企业供应商没有互联互通,导致后台系统相互分离,需要在不同的系统中来回切换,导致效率低下。

“譬如交警通过视频系统追踪一辆车,依据车牌,由于卡口供应商不同,后台数据无法联通,导致人工需在不同系统来回切换,不利于效率的提升。”钟华喜说,在此背景下,毅豪科技敏锐地发现客户的痛点所在,集中力量研发出一套能够同时兼容不同系统和硬件的实战管理系统,实现了将某一区域所有的监控数据打通,工作人员只输入要查找的项目或者照片,就能够快速获得目标的轨迹。钟华喜说,“我们的改进直接提升了数据分析的效率,将工作人员从浩瀚的数据中解放出来。该系统迅速获得客户的青睐,成为不少镇街和高新园区的数字化指挥平台的基础。”

这种企业风格,也让毅豪科技能够与技术迅速运用到其他实践中。2020年新冠肺炎疫情发生后,不少服务场所需经健康码核验后方可进入。但工作人员实施过程中发现,人工核验需要人工填写资料登记,在识别精准性、应对风险快速溯源方面都远远不够,更易造

成人群拥挤,增加交叉感染风险。为此,毅豪科技设计了粤康码智慧通行方案。该方案针对粤康码进行深度研发与定制,配合闸机和人脸识别终端,实现了集人脸识别、体温检测和人脸识别于一体。

人们只须将粤康码靠近“扫码口”处,便可以快速准确地识别健康码,全程自助“零接触”。“该系统被运用在东莞多家政务服务中心及医院,提升了工作效率。”钟华喜说,这一创新做法让毅豪科技成为业界标杆,市场认可度进一步增强。

## 赋能智慧城市

为满足居民高效停车、便捷出行的需求,东莞市“智慧停车”进入高速发展阶段。毅豪科技推出的智能停车场管理系统获得市场认可,为社区和单位智慧停车提供了帮助。

“该系统实现无感出入、无感支付,有人与无人值守相结合,车辆出入仅需1.5秒钟,有效提高了车辆通行效率,减少了用户等待时间。同时依托安防技术积累,实现了社区无死角实时视频监控,事中可控、事后可查,以及出入口人员进出实时管控。”钟华喜说,毅豪科技

通过对停车位资源进行智能化、信息化、规范化改造,运用智能管理系统、多元化电子支付、云平台等技术产品,实现了停车位运营管理与社会治理的科学化、数字化、便捷化。

“毅豪科技将发挥领头羊、先锋队的的作用,集聚更多创新要素人到关键核心技术攻关中,持续加快技术创新,将产品覆盖到不同行业。”钟华喜表示,正是依托对市场的准确把握,毅豪科技迅速发展成为东莞本土机器视觉技术应用领域研发实力最强、产品种类最全的软件和信息技术服务企业。

## 贡献安防力量

钟华喜说,经过十多年的专注和努力,从平安城市到智慧城市,公司软硬件品牌知名度和美誉度逐步提高,毅豪科技已经成为东莞安防行业的龙头企业。

毅豪科技的进步,离不开对技术人才的重视。毅豪科技现有研发人员91人,学科方向覆盖计算机软件、通信工程、电子工程、工业自动化等方面,研发工作涵盖产品研发、工程设计、测试验证等领域。

钟华喜表示,安防行业不同于普通商品销售行业,背负着很多社会责任,“以改善社会安防为己任”成为企业使命。钟华喜说,毅豪科技坚持自主创新,一直注重自主研发投入,技术研发主要集中在视频技术及机器视觉等人工智能领域,经过多年的产品研发、技术积累和创新,掌握了一系列相关产品的核心技术,拥有涵盖多个行业的产品研发实力。

钟华喜说,未来,毅豪科技拟将更多力量投入到AI人脸识别门禁系统和软硬件产品系列、AI园区一脸通系统和软硬件产品系列、AI城市智慧停车管理平台和软硬件产品系列、AI大数据智慧社区管控平台等产品开发,追求技术进步产品升级,在安防领域贡献“东莞力量”。

## 范昊男:自主研发急救转运呼吸机

▶ 陈楠

一家由海归科学家创立的科技创新能力有多强?

范昊男带领深圳哈维生物医疗科技有限公司用实力回答了这个问题。哈维生物公司率先研发成功国内适用于多场景并兼具医疗和急救转运功能的通气设备,成为全球首个适用于空中、海上的急救与转运呼吸机。

这种名为E20系列急救与转运呼吸机是目前国内外市场上体积最小且最轻便的智能呼吸机,能够满足急救及转运所要求的操作快捷、简便、体积小、重量轻、持续工作时间长的要求,适合院前和院内呼吸衰竭患者的急救和转运,具有较大的推广应用价值。

作为一家以自主研发医疗设备为主的高科技企业,哈维生物公司专注于呼吸机研发。一家高科技医疗设备公司,如何保持持续的创新?哈维生物公司副总裁兼总经理范昊男娓娓道来。

## 新型呼吸机技术打破国外垄断

范昊男是一位有着10年技术研发经验的企业家。早在2012年,他已在美国多次参与项目研发。

2019年范昊男回国创立了哈维生物公司,短短两年时间,已获呼吸机相关专利授权十余项。E20系列急救与转运呼吸机主要用于新

冠肺炎患者。为了让患者早日用上呼吸机,范昊男一直在和时间赛跑。从立项、方案、原理样机到功能样机再到医院临床试验,范昊男一步步展现了科研工作者的风采。

E20系列急救与转运呼吸机立项后,范昊男迅速划分了软件组、电气组及结构组3个专业组进行技术攻关,全组成员夜以继日,仅用60天时间就完成了多项核心关键部件的研制,并顺利做出了测试样机。

E20系列急救与转运呼吸机采用高集成度、高精度电路设计技术,能解决院前长途急救转运中耗氧量大、通气不足及环境恶劣等问题,可实现“高流量氧疗-无创-有创-无创-高流量氧疗-脱机治疗”全流程治疗无缝切换,完全满足院前急救、院内转运及ICU治疗需求。

作为中国首款自主研发的多场景急救转运呼吸机,E20系列打破了国外企业在高端急救转运呼吸机领域的长期垄断,实现了技术突破。

目前,E20系列急救与转运呼吸机已获得国家药品监督管理局(CFDA)的检验,在北京协和医院、中山大学附属第一医院、北京市朝阳区医院等医院进行临床试验。临床试验结果表明,E20系列急救与转运呼吸机对挽救患者生命、促进患者康复,起到了重要支撑保障作用。

## 直击急救与转运痛点

哈维生物公司在急救与转运呼吸机市场上的优异表现,离不开其对市场的敏锐反应、技术自主创新能力以及成本优势等。

“E20系列急救与转运呼吸机性能优质,可以媲美目前中国顶级医院使用的高端床旁呼吸机,价格却仅为同类产品的一半。”

一台呼吸机有上千个零部件,当呼吸机成为市场短缺商品时,到底在哪个部件突破?在与新冠肺炎疫情的生死搏斗中,范昊男紧急抓急救与转运这个痛点,研发出新一代呼吸机。

范昊男说,作为一家高新技术企业,哈维生物公司注重研发投入,有一支非常年轻且极具战斗力的技术团队,坚持在呼吸机尤其是急救与转运呼吸机领域持续开拓创新,在噪声控制、呼吸事件智能识别及呼吸节律实时跟进等呼吸机关键技术方面,达到世界先进水平。

范昊男表示,公司研发中心目前占地800平方米,建有静音实验室、电子实验室、结构实验室、测试实验室等多个专业实验室,并配备了主动模拟肺、呼吸机分析仪、高精度3D打印机等各种专业研发和测试设备,并保持与中国科学院大学、哈尔滨工业大学等国内乃至国外知名研究机构良好合作,将会持续积累技术领先优势,为国家医疗事业贡献力量。

## 郭虎:宇航级电源管理芯片之路

▶ 巴里



## 不再看外人脸色

目前,中国芯片创业公司有两大类,一类是炎黄国芯所做的传统芯片领域的国产化替代,另一类是以地平线、寒武纪为代表的新兴应用场景的芯片。前者解决的是有和无的问题,至少要做到不被“卡脖子”,而后者解决的是已经有了但如何变得更好的问题。

郭虎谈到,国产化替代是不可能通过模仿国外产品来实现的,要做到真正意义上的自主可控,就要在国内的生产线和工艺基础之上实现,没有任何捷径可走。

这也给郭虎带来了最大的难题:要在一个相对差一些的工艺线上做出与国外性能一样的产品,并且将国外产品替代掉,甚至有些指标还要比国外产品稍好一点。要突破这个难题,团队成员此前在国产化项目研发的经验积累发挥了重要作用。同时,团队在反复实验的过程中,逐步加强对器件特性的认知,包括如何设计摆放、如何保持线宽的空间位置等。有了经验之后,再加上对国内几条生产线特性的深入了解,通过优化设计能力,不断摸索和工艺之间的匹配,最终使产品的性能能够对标国外产品。

经过前两年的研发周期,炎黄国芯直到2019年才开始收获百万级营收,2020营收年达到1500万元,2021达7000万元左右,年增长达到3-4倍。

“很多时候都是求其上者得其中,创业之后,你会发现现实远比想象中要难得多。”经过5年的时间,该公司还处于A轮的阶段,产品也正在逐步放量的过程中,郭虎用“无知者无畏”来形容这段创业过程。

“我愿意再花3-5年把公司带到IPO。虽然越快上市越好,能够运用资本武器做更多事情,但更重要的是要把公司的每一步走扎实。”

在郭虎看来,上市固然重要,但也只不过是新一轮融资,是一个新的起点。更重要的是,上市之后,公司的市值如何能够继续向上走,这就要求公司要有实实在在的业绩、产品技术来支撑。

郭虎希望,炎黄国芯能够在高端市场成为中国乃至世界一流的电源管理芯片公司,让中国的电源管理芯片能够实现自给自足,不需要再看外人的脸色。(转自:创业邦)

## 机缘巧合走上芯片之路

80后的郭虎,本科读的是数学专业,2010年毕业后,他进入到中信建投证券从事行业研究工作,重点研究半导体、能源等领域,这让他早期就意识到中国半导体将拥有巨大的发展空间。

“从事金融行业始终觉得有点虚,更想通过一项实实在在的技术来实现自己的人生价值。”郭虎说。

工作3年之后,郭虎决定报考北大的研究生。他偶然接触到了973项目首席科学家、北京大学软件与微电子学院前院长张兴,能够师从这样一位泰斗级的专家,这让郭虎感到相当兴奋。

在张兴教授的指导下,郭虎在读研期间参与了航天五院等科研机构的众多科研项目。在此过程中,他也积累了大量的人脉资源。

毕业时,一次看似普通的聊天让郭虎萌生了创业的想法。在和航天五院技术人员聊天的过程中,郭虎发现了他们在宇航级电源管理芯片上的需求。

在当时,国外宇航级电源管理芯片非常昂贵,仅一片甚至就要卖到2-3万元的价格,郭虎察觉到未来芯片国产化替代将是一个必然的趋势。

“如果我们能够将国产化做到4000元/片,这个项目每年做到几千片的出货量,航天五院还能够承担一部分研发费用,这样一来就能够支撑得起一家初创公司的发展。”

刚刚毕业年轻气盛的郭虎并没有丝毫犹豫,说干就干。

2016年10月,郭虎正式成立炎黄国芯,自己负责渠道关系和公司融资,同时请来了毕业于中科院、电子科大等

欢迎订阅

广告

科技加油站



全年订阅价

¥192元

征订垂询: 010-68667266-259 18519937778

传 真: 010-68669206

邮发代号: 1-206

统一刊号: CN11-0237

中国高新技术产业导报