

## 施文博:专注VR技术让我快乐

王查娜



### 在贝壳二次创业

随着项目渐有起色,在投资人的牵线下,链家注意到了施文博,并成为其在国内最大的设备采购客户。

随着双方合作的深入,链家向施文博投来了橄榄枝。作为90后年轻一代的技术人才,施文博所带领的团队有想法、有激情,链家看重的正是文博这群年轻人的创业精神和能力。2017年9月,施文博带领团队加入了贝壳,次年进入贝壳如视团队。

“我的公司十几个人,除去组装人员,核心技术团队3个人,他们和我一起进入了贝壳如视团队。自己创业时当财务、当人力,又要操心业务,说实话对我这样钻研技术的人,有些分心和吃力。而且当时听说,苹果这样的大公司也会把深度摄像头嵌入自己的产品,会有更强的竞争。内忧外患下,加入贝壳如视团队对我来说是更好的选择。”

进入贝壳如视团队,对施文博来说是二次创业。这支先导技术部队,推动贝壳在业内建立了“硬件+技术+内容”的整套VR空间构建能力,让其成为国内首个自主研发硬件、规模化采集空间数据的公司。

2018年3月,施文博负责组装首批VR采集设备,试点成功后,他又接到了紧急组装1000台采集设备要求。那时,办公室临时变成了生产线,每天都要自行完成40-50台设备组装与调试。之后经过多次迭代升级,才实现了系统研发和量产。据贝壳如视数据统计,截至今年6月30日,贝壳如视

已累计完成超过1386万VR房源的重建。

### 技术让梦想并不遥远

施文博技术团队的拳头产品,是一款基于激光采集技术的精密扫描设备“伽罗华”,其可基于激光实现360度自动全景扫描,采集场景的深度数据,并对画面进行自动拼接处理,生成VR物料。设备搭载的深度激光检测模组,既让采集半径扩大到25米,大幅减少了采集点位,提升采集效率,也让深度采集精度达到20mm的绝对误差,测量面积误差可控制到0.4%以内。100平方米的空间,仅需要20分钟即可采集完成。而这一技术目前已经不仅仅用于看房领域。

施文博是贝壳数千位研发人员的代表,他们正在逐步构建一个奇妙的场景——在VR、AI等技术支持下,用户不仅能在网上高效浏览房屋真实且精准的信息,还能利用“贝壳未来家”进行“一站式”家装规划、利用“智慧工地”远程监督装修进展,让用户进入一个数字化、智能化的新居住时代。

1991年出生的施文博还不到30岁,已经是贝壳如视技术团队的引领者之一,他说,创业让他找到了自己的人生方向,不管是自己创业还是加入贝壳继续深耕VR领域,技术都是他的最爱。而通过他所掌握的技术能力服务社会甚至改变社会,让他特别有使命感和责任感。

“当我回到南通海门老家,看到家乡人都在用我们团队设计的看房软件时,那种体验还是很愉快的。”施文博很谦虚,他享受作为年轻人推动社会发展时的那种成就感。他更坚信,只要努力,随着5G的普及,一定会让三维视觉领域有更美好的前景。

未来,如视三维空间重建技术,在宏观上可以上升到城市和小区的VR三维重建,除了能够进一步大幅提升房产交易的信息消费体验、加速决策流程之外,还能进一步解决城市规划、城市数字化、消防管理等智慧城市的需求;微观上可以解决装修家居、新零售、智能家居等场景化、个性化的空间配置需求。

随着技术持续迭代发展,尤其是5G时代到来,整个行业的高带宽、低时延可以帮助进一步升级VR产品,实现4K甚至8K的无损画质超清体验。

我们相信,有施文博和他的团队这样的技术人才,这些梦想并不遥远。

## 姚金明:主持人变身讲故事的“狮子老爸”

修从涛



2019年,姚金明从广播电台辞职那刻起,他的人生轨迹起了变化。2年来,他从一个电台主持人变成了为孩子们讲故事的“狮子老爸”。都说创业艰难,但姚金明乐此不疲,他不仅要讲“狮子老爸讲故事”打造一个亲子IP,未来还要做成品牌,让更多的孩子听到他讲的儿童故事。

### 从“西湖之声”到“狮子老爸”

姚金明曾在杭州广播电台做主持人,主持过“西湖之声”栏目,在当地小有名气。在多年的广播台工作中,他萌生了一个想法:能不能把一些优质的音频内容长久地保存下来?然而,广播电台毕竟是一个即时播出的平台,要长久保存大量的音频内容并不现实。

或许还有一点对每天固定生活节奏的厌倦,姚金明决定辞职,2019年,他去寻找新的发展机会。

初为人父的姚金明,对孩子的教育问题十分关心,给孩子讲故事总是乐此不疲。讲什么样的故事?什么样的故事对孩子成长有利?能不能让其他的小朋友也能听到他讲的故事?带着这些问题,姚金明找到了一个创业机会。

2020年,老家济南的姚金明,得知济南市要举办第三届创新创业大赛。于是,他带着自己的创业“金点子”参赛,一路杀进了决赛。在姚金明看来,济南有着很好的文创土壤,高新区的营商环境也很好,是个可以创业的好地方。

在济南市和高新区的帮助下,姚金明创办的山东寻声教育科技有限公司落户齐鲁软件园,并推出了“狮子老爸讲故事”这一亲子IP。他把自己讲的故事录制成音频,通过微信公众号以及喜马拉雅平台,让更多孩子听到了他讲的故事。

看来,视频卡通容易沉溺,不仅会影响孩子视力,而且视频图像在某种程度上反而会限制孩子想象力。当然,为了解决原著故事中语言晦涩难懂的问题,“狮子老爸”也对音频故事进行了拓展和延伸,推出纸质图书这种传统的呈现形式,将精彩纷呈的故事跃然纸上。

今年8月,“狮子老爸讲故事”新作品——《狮子老爸趣味西游记》彩图注音无删减出版发售。作为一本跨越年龄、性别、年代的全民故事书,《西游记》里有很多丰富的天文、地理、人文等知识,让孩子们不仅能读懂、看懂《西游记》的故事,也能理解其中蕴藏的人生哲理。

### 成为“百万家庭的故事大王”

在教育领域实施“双减”政策的当下,姚金明看到新发展机遇。“双减”政策之下,孩子们有了更多的课余时间,如何利用好课余时间进行学科外知识的拓展、不断提升综合能力,也成为姚金明思考的问题。

“‘狮子老爸讲故事’专注于青少年儿童语言关键期教育,以‘故事+教育’为发展核心,将儿童故事关联亲子关系、口才培养、学科外综合能力培养。”在姚金明看来,“狮子老爸讲故事”提供了一条新的路径,即以“名著+原创故事”为中小学生学习提供学科外知识拓展解决方案,用故事温暖孩子的童年。

经过一段时间运行,当前在互联网儿童教育领域,“狮子老爸讲故事”积累了良好的用户口碑,全网用户数达到200万,收听量破14亿,进入国内儿童故事教育领域第一梯队,成为“百万家庭的故事大王”。

在姚金明的发展目标里,他想要打造一个品牌,一个适合“全家收听、寓教于乐”的儿童故事品牌,未来通过商业运作,这些好的故事内容可以免费对家长和孩子开放。

为实现这一远景目标,姚金明要走的路还很长,但他坚信未来并不遥远。他计划下一步研发儿童故事的点读笔,还将与喜马拉雅和京东图书等开展合作,推出“读书计划”,精读100本好书。“我们计划第一本精读书就读《资治通鉴》。”姚金明说。

为什么是做音频而不是视频?在姚金明

### 做有思想内核的儿童故事IP

与其他的儿童故事IP相比,“狮子老爸讲故事”之所以能够快速获得家长及孩子们的喜爱,在姚金明看来,这得益于“狮子老爸讲故事”的思想文化内核。

以“狮子老爸讲故事”中的“西游”系列故事为例,这一系列故事不是简单地复述故事,还有西游取经路上的风土人情介绍,甚至作为故事背景的大唐文化,大唐服饰等都有讲解,就连“孙悟空用的为什么是金箍棒,而不是猪八戒的钉耙”这样的问题也会提出来,让孩子们思考。

“跟普通的儿童故事相比,我们讲究故事的思想和文化,让孩子们不仅听到了一个故事,而且要学到知识。”姚金明介绍,要讲好一个故事并不容易,团队在选题及内容剖析时都会邀请相关专家参与,反复打磨。当前,“狮子老爸讲故事”推出了“四大名著”“上下五千年”等20多部音频故事,主要涉及的是国学方面的传统文化。

## 龙林:做新时代的“新农人”

本报记者 戈清平



农业生产不能像老一辈那样在农田里“面朝黄土背朝天”的干了。如何用高科技智能化手段改变传统耕作方式,益阳市益炫电子科技有限公司创始人龙林把目光瞄上了农业自动化设备。

“我是农村出身,非常看好中国农业的未来,因为中国人口多、土地面积广,但是目前来说我国的农业自动化程度不高,未来的发展空间非常广阔。”龙林说。

湖南与广东相邻。自改革开放以来,南下广东成为大多数湖南人“淘金”的最好选择。2002年大学毕业以后,龙林也走上了去往广东深圳的“淘金”之路。因为大学专业学的是电子通信工程,他进的第一家公司是广东步步高电子有限公司。在那里,他学到了大公司的生产管理经验。

2003年,龙林进入数字录像机行业,这为他后面的创业奠定了基础。“在这个行业里,我逐渐认识到我们跟欧美国家在现代科学技术方面的差距,特别对比了以色列,我们在农业方面差距较大。我认为我国的农业自动化设备还有很大的可塑性。”龙林说。

2015年伊始,龙林在家乡湖南益阳开始研发农业自动化设备,并在益阳赫山区承包了10亩地作为实验基地,让想法先行。

虽然创业的想法很大胆,但作为‘70’后,龙林之前没有创业经验,他有些“保守”。“我希望先经过调查研究来了解这个市场,通过发现问题再解决问题的办法试一试。”龙林说。

2019年,益炫电子科技有限公司在益阳高新区中南科技创新产业园成立。至此,龙林关于农业自动化未来发展的畅想迈出了第一步。

目前,益炫电子的明星产品已经申请专利,并一直在不停地改进和创新,让产品更稳定、更智能。龙林在带来好的产品设备的同时,也为当地的村民增加了很多机会。“益炫电子科技不仅可以提供相关农业设备,还负责搭建大棚,进行农作物

种植的前期培训学习,提供专业的参考意见,帮助村民创业。”龙林介绍,目前公司与湘潭、岳阳、常德等地的大棚养殖户都保持着合作。

### 背靠“大树” 畅想美好未来

随着产品的不断推广,益炫电子科技针对农业领域的解决方案得到了不少地方政府的青睐。2021年,益炫电子科技与益阳市资阳区黄家湖管委会签订协议,在长春镇紫薇村建立了350亩智慧农业基地,目前基地整体进度已完成50%。“地方政府能够支持我们,与我们的产品属于自主研发,拥有集成度、稳定性和兼容性等特点不无关系,特别是我们每建一个基地都要经过多年测试验证,这是赢得客户信任的关键。”龙林说。

谈及企业快速发展的原因,龙林不忘益阳高新区中南科技创新产业园这棵“大树”。

“当初我们选择落户中南科技创新产业园就是看中这里的创新氛围和技术服务能力。”龙林说,因为公司的核心产品是电子产品,需要一个具有高科技氛围的办公场所,而这里拥有多家电子商务、互联网、信息软件等产业,是一个新兴科技园区。同时,园区不定期开展路演活动、专业座谈、培训等项目,让益炫电子科技的品牌得到了提升,加强了园区企业之间互相交流,信息互通也为公司带来了便利。

谈及目前企业发展的困难,龙林坦诚,受新冠疫情和国际大环境影响,投资者对未来市场持观望态度,这给公司招商引资带来困难。同时,整个市场对农业项目的投资相对较少。

随着国家对农业现代化的日益重视,各地政府出台众多政策,我相信我们会越来越好,中国的农业现代化未来可期。”

据龙林介绍,今年他们在西安工业园设立了展厅,计划将农业自动化设备投入到北方。“北方地大物博,农业市场未来可期,我们希望与更多看好智慧农业发展的有志之士一同前进,打开市场,让产品走出湖南,走向全国。”龙林说。

### 聚焦农业 迈入创业之路

湖南与广东相邻。自改革开放以来,南下广东成为大多数湖南人“淘金”的最好选择。2002年大学毕业以后,龙林也走上了去往广东深圳的“淘金”之路。因为大学专业学的是电子通信工程,他进的第一家公司是广东步步高电子有限公司。在那里,他学到了大公司的生产管理经验。

2003年,龙林进入数字录像机行业,这为他后面的创业奠定了基础。“在这个行业里,我逐渐认识到我们跟欧美国家在现代科学技术方面的差距,特别对比了以色列,我们在农业方面差距较大。我认为我国的农业自动化设备还有很大的可塑性。”龙林说。

2015年伊始,龙林在家乡湖南益阳开始研发农业自动化设备,并在益阳赫山区承包了10亩地作为实验基地,让想法先行。

虽然创业的想法很大胆,但作为‘70’后,龙林之前没有创业经验,他有些“保守”。“我希望先经过调查研究来了解这个市场,通过发现问题再解决问题的办法试一试。”龙林说。

2019年,益炫电子科技有限公司在益阳高新区中南科技创新产业园成立。至此,龙林关于农业自动化未来发展的畅想迈出了第一步。

掌握技术 推动企业发展

一项调查显示,初创企业创业的最大资本之一是一掌握了某一领域的核心技术。益炫电子也不

### 创业政策

#### 济宁高新区:

对首次通过国家高新技术企业认定或从济宁高新区外整体新迁入的有效期内的国家高新技术企业,给予20万元奖励;对再次通过认定的国家高新技术企业,给予10万元奖励。对积极申报国家高新技术企业,申报材料通过形式审查,并推荐至山东省科学技术厅,给予申报单位申报工作的财务负责人和技术负责人各1万元一次性奖励。鼓励企业加大研发投入。经税前加计扣除认定的企业研发投入,按照市级补助标准的1:1进行配套补助。对首次纳税且研发经费不低于100万元的企业,按照市级奖励标准的1:1配套给予5万元一次性奖励。

#### 佳木斯高新区:

鼓励和激励佳木斯高新区企业改扩建。现有主导产业企业项目投产后,第一年新增地方财政贡献额度200万元以上的,连续奖励3年。对年主营业务税收500万元以上且同比增长10%以上企业的高级管理人员,分别参照上缴个人所得税一定比例给予奖励。鼓励引进主导产业项目建设,按照固定资产投资和财政贡献额度给予奖励。对引进食品、新材料、装备制造等高新区主导发展产业(化工除外)且新增建设用地的项目,根据固定资产投资予以对应标准奖励。

#### 南昌高新区:

支持创业投资企业发展,合伙创投企业的合伙人按照对初创科技型投资企业投资额的70%抵扣法人合伙人从合伙创投企业分得的所得;当年不足抵扣的,可以在以后纳税年度结转抵扣。鼓励天使投资人投资初创科技型投资企业,将对符合政策条件企业的应纳税所得额进行减免。鼓励高层次人才来高新区发展,对符合政策的人才免征个人所得税。大力支持高新区软件企业、航空产业、动漫产业发展,鼓励技术先进型服务企业发展,对符合条件的企业最高可减按15%的税率征收企业所得税。

(信息来源:济宁、佳木斯、南昌高新区官网) 编辑/王查娜