

王锡铭:耕耘在新材料领域的追梦人

王查娜



合金不粘锅》国家标准起草和修订工作的主要参与企业之一,是不粘涂料行业标准《水性氟树脂不粘涂料》团体标准的主导起草单位。

在新领域实现突破

近20年的努力发展,鹏孚隆具备了在功能涂层材料领域内提供整体解决方案的能力,具有氟碳涂料、陶瓷涂料、有机硅涂料等不粘涂料的完整生产体系。但王锡铭并没有止步于此,敏锐的商业嗅觉以及高瞻远瞩的眼光,让他看到了聚醚醚酮这一新型材料领域。

聚醚醚酮是一种线性芳香族高分子材料,由英国帝国化学(ICI)公司于1978年开发出来,具有耐热等级高、耐辐射、耐腐蚀、尺寸稳定性好、电性能优良等优异性能,同时还具有优异的加工性能。在相关应用领域,聚醚醚酮拥有其他聚合物不可替代的优良性能,是综合性能最优的特种工程塑料之一。聚醚醚酮材料近年来需求增长迅速,已在航空航天、电子信息、石油化

工、医疗卫生、家用电器、汽车制造等领域得到广泛应用,并发挥重要作用。

“我们要敢于直面国家特种聚合物工业基础薄弱的现实,深耕新材料领域。”王锡铭坚定地说。

这几年,王锡铭带领200多人的企业,秉承“诚信、专业、开放、合作、共赢”的价值观,建立了一支强大的专业团队,与国内国际的供应商、客户、科研院所密切合作,朝着企业持续发展与形成特种聚合物领域产业链优势的方向迈进。

鹏孚隆研发的聚醚醚酮产品已在机械、化工等领域得到应用,同时,正不断开发聚醚醚酮在航空航天、军工、汽车、核电和医疗植入等领域的应用。

规范化管理企业

对于服务企业多年的老员工,王锡铭视如家人。员工介绍说:“2018年时,公司做了一个员工持股平台,技术骨干和业务骨干都让其入股,而且入股不是简单签个协议,而是在公司章程中就明确员工的持股份额,公司有多少收益你有多少百分比都明确下来。我们有好几个工作近20年的老员工,都是基层的操作工人,退休后都可以拿到按照持股比例的分红。”为了最大限度保证员工利益,保证企业的自主性,目前,鹏孚隆除了两个自然人股东,就是员工持股平台。结构简单,也更容易管理。

2010年,浙江省对于不在化工园区的涉及有化学品生产的企业进行梳理,为响应国家环保号召,鹏孚隆迅速着手在浙江衢州高新区建立厂房基地,到2013年,王锡铭把主业的不粘涂料业务以及聚醚醚酮产品线均落地在衢州高新区,衢州成为了其产业的最大基石,也给予了他们很多帮助。

下一步,王锡铭将把鹏孚隆带入资本市场,目前已在实操阶段。然而,上市并不是王锡铭的终极目标,他希望用其企业的能力为中国新材料领域在国际竞争中贡献力量,在“卡脖子”领域发挥鹏孚隆的科技优势,为进口替代多办实事,回报国家。

全彩玲:让细胞生长“土壤”实现国产替代

张海军



在厦门火炬高新区创新创业园有这样一家细胞培养基生产企业——生物角(厦门)科技有限公司,它致力打破国外企业在培养基产业方面的垄断。

这家公司的领军人物是厦门大学医学院博士全彩玲,团队成员由多名生物和医学硕士、博士,临床医生,软件工程师等组成。短短几年时间,他们研发出的细胞培养基已经开始应用到多项干细胞培养研究中。

关注细胞培养基,还得从全彩玲攻读博士时说起。

在厦大读书时,全彩玲的专业方向是干细胞,经常得做干细胞实验。实验时使用的细胞培养基,就像细胞生长时的“土壤”,一般500毫升就要3000多元。

她说:“这在所有实验耗材里是最贵的。用的时候,同学们都非常小心,非常节省。”在干细胞研发上,细胞培养基也是最大的成本支出,大概占到总成本的80%。

价格高只是一方面,这些细胞培养基都靠进口,特别是在无血清培养基市场,赛默飞、默克、GE等少数几家公司占有全球绝大多数的市场份额。国内的干细胞研发企业经常遇到断货、缺货的情况。“我上学时,这个领域生产在国内还是个空白,那时我就在想毕业后要朝这个方向发展”。

2017年,全彩玲成立生物角(厦门)科技有限公司,正式开始研发细胞培养基。不过,想要实现“国产替代”并非易事。在研发上,培养基的产品成分很复杂,纯化技术要求也很高,还需要一定的生产能力和严格稳定的质量控制体系。

起初,全彩玲的公司和实验室就在厦大学生创业中心,她的很多师弟师妹加入了进来。

目前,生物角公司的研发团队有18人,大概占到公司总人数的一半。培养基研发的难点在功能性蛋白提取上。

2020年,生物角公司搬入厦门创新创业园,拥有了700多平方米的办公场所,还投入100多万元建立了蛋白发酵和纯化技术实验平台,公司的发展逐渐进入了快车道。

目前,生物角公司研发出的细胞培养基产品已经向部分干细胞生产公司、

高校进行供应。这些产品的价格远比国外进口的要低。

“我们500毫升培养基的售价在1000元左右,差不多是进口产品价格的三分之一。”全彩玲说,虽然他们量产的时间并不长,但是已经实现了200多万元的营业收入。

“我们培养基的营养可以让一种心肌细胞维持1个月左右的跳动。”全彩玲说,他们的这种培养基在国内外处于比较领先的水平。

此外,生物角公司还和厦门医学院展开合作,主要进行干细胞用于皮肤缺损修复的课题。“这个研究主要用在医院的烧伤整形科。”她说,课题进展顺利的话,将大大缩短病人治疗的时间,减少愈后的皮肤疤痕。

对于细胞培养基的行业前景,全彩玲非常乐观。细胞疗法推动了许多疾病的临床治疗发展,比如,在新型冠状病毒肺炎治疗中就使用了细胞疗法。未来在很多癌症治疗中,细胞疗法也会变得很普遍。她说,厦门也立项建设了细胞治疗研究中心,这些对细胞培养基产业的发展有极大推动。生物角公司也在研发用于靶向治疗细胞药物生产的细胞培养基,将来这可能是公司的又一个重要发展方向。

郭炜:为中小微企业提供数智化转型服务

董豪



随着时代的发展和社会的进步,数字化进程越来越融入我们的生活,也改变着企业经营的方式。郭炜就是在这一领域的创业者,作为杭州慕尚科技有限公司和杭州峰火科技有限公司的董事长、数智臻效平台的创始人,郭炜致力于为中小微企业提供数智化转型服务。

郭炜生于宁夏,学于四川,成长于浙江。2005年,郭炜从西南科技大学经管学院毕业,只身来到浙江打拼,在外企震旦集团担任经理,因工作能力突出很快就晋升为大区销售总监,这也为后来创业打下了坚实的基础。

2009年,在杭州大学生创业政策的扶持下,郭炜开始了自己的创业。2010年,郭炜在杭州成立了第一家杭州慕尚科技有限公司,专注服务企业品牌数字化营销,开始摸索一条能够体现更大自我价值和追求更高目标的创业路。慕尚科技发展迅速,年营收在五千万以上。2016年,郭炜成立了杭州峰火科技有限公司,与慕尚数字营销业务相辅相成,慕尚做品牌营销,峰火做线下业务场景的引流,通过中国移动积分商城用户的积分兑换形式进行引流和服务,打通线上线下流量互转和持续运营。

2020年,数智臻效平台正式上线,作为一家帮助中小微企业集中化解决数字发展难题的平台,数智臻效平台通过在线服务、数据打通、智能管理方面解决中小微企业的法律服务、财税规划、融资服务、采购

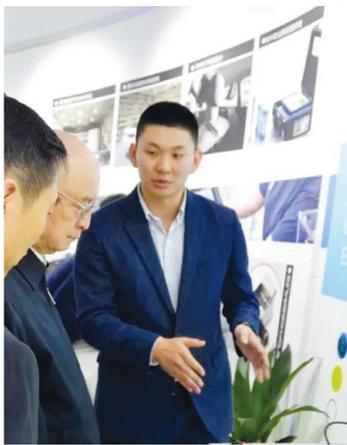
服务等问题,解决中小微企业融资难题,帮助中小微企业弹性集采降本增效等。

郭炜是个极具社会责任感的人。疫情期间,他帮助一家医用物资生产公司复工复产,在得知该公司存在困难时积极运用自己的人脉资源,及时与政府负责部门沟通协调,花了一周时间就解决了这一难题。

郭炜说:“服务是有半径的,我作为企业的董事长,有这个责任和义务,通过构建企业服务的生态,去设立跟研发产品,更好、更快地服务我们的中小型企业。”

董汉:“90后”瞄准智能电动汽车新风口

王贺



十余家主机厂,中航锂电、蜂巢能源、华鼎国联等多家电池厂建立了合作关系。

从动力电池的便携式诊断仪,到梯次利用检测设备,再到产线、产能升级设备,清研精准为主机厂量身打造了多个完整的解决方案,解决了在生产、售后、再利用等多个阶段的检测问题。

而能与客户迅速建立起信任,与清研精准的“研究院基因”分不开,一方面是研究院提供了强有力的“背书”;另一方面,研究院与很多企业之间的“科研型”合作模式给了清研精准很多启发。

作为清华大学苏州汽车研究院重点孵化企业,清研精准旨在加速在汽车新技术检测领域的发展与布局,促使具有前瞻性和重大性的科研成果向产业化高效转移。快速提升技术成熟度及工程化配套水平,相互联动创新发展,将市场实际需求与前瞻技术更好地融合。

打赢疫情这场仗

在各项业务不断拓展的同时,清研精准也曾遭遇艰难时刻。

2020年伊始,新冠肺炎疫情给国内新能源汽车行业带来了较大影响。全民隔离导致的市场流通中断,使新能源汽车产销量开年即受到严重影响。车企销量低迷,产能受限,也让清研精准的业绩受到了影响。

“在2020年疫情袭来时,作为一个创业不久的公司,面临业务缩减、营收减少的境况,我们虽然有压力,但我一直相信精准团队过硬的技术、专业的素质。”董汉说。

在艰难时刻,清研精准先后获得了陕汽、北汽、一汽新能源等客户共计数千万的订单。此外,2019年底,清研精准完成了数千万人民币的Pre-A轮融资,也为顺利度过疫情难关做了良好的铺垫。

“作为一个90后,创业时相对更有勇气和冲劲儿,但同时我也需要持续不断的思维创新。”董汉说道。得益于新技术领域的项目合作机制,清研精准在动力电池梯次利用方面的技术也在不断创新。未来,拥有清华大学苏州汽车研究院的“背书”,以及业内一线科学家组成的专家团队坐镇的清研精准,或将开启智能电动汽车检测市场的新风口。

(转自:创业邦)

集、上千名怀揣着梦想的年轻人在这里一起奋斗。大家一同为梦想努力,相信在创业路上的孤独感应该会少一点吧!”

2018年6月,苏州清研精准汽车科技有限公司应运而生,其打造的清研标准新一代汽车检测技术,能提供智能电动汽车全生命周期的测试方案。

把握每一个风口

清研精准每一个新业务的诞生,都有董汉细致的观察和思考。

围绕新能源汽车检测、售后以及电池梯次利用等领域出现的风口,董汉都做了布局。

事实上,起火事件频发,也折射出新能源汽车售后维修市场仍存在较大空白,大部分4S店没有核心零部件及系统的维修能力,商用车运营公司也无法为运营车辆提供日常检测保养。

针对市场需求,清研精准研发了电动汽车-充电桩检测系统、电动汽车诊断仪、便携式电池包诊断仪、便携式模组均衡仪、充电+检测一体机等,为终端用户的日常保养和维修提供支持。

作为一家成立不到三年的创业企业,清研精准已经与一汽、北汽、蔚来、小鹏、陕汽、金龙、江铃等

北交大男神校友、伦敦大学学院高材生、清华知名教授门徒……董汉身上从来缺少流量和话题。不过,近年来,董汉的另一个标签也逐渐被人们所熟知——清研精准创始人兼CEO。

目前,清研精准完成数千万人民币A轮融资,由百度风投、小苗创投联合领投,奇绩创坛、京福资产跟投。本轮融资将用于前瞻技术研发、生产能力提升以及新业务的市场布局。

“90后”怀揣梦想前行

董汉出生于1991年,本科毕业于北京交通大学,硕士毕业于伦敦大学学院,清华大学汽车工程博士在读,师从智能网联汽车与交通研究中心主任、汽车安全与节能国家重点实验室主任、车辆与运载学院李克强教授。在交大读本科期间,跟随张欣教授参与了国家863重大专项“下一代纯电动驱动汽车整车及电子控制系统研发”。

董汉具备大多数“90后”的共同特点,自信、好奇心强、接受新生事物能力强,也具备“90后”少有的成熟、果敢。

2017年,一次到清华大学苏州汽车研究院参观学习的机会,让26岁的董汉有了创业的计划。

彼时,2011年建立的清华大学苏州汽车研究院已逐渐摸索出了成熟的发展模式,研发、服务、孵化各个业务板块齐全,并且都已初具规模,还培育出了像绿控、智华等多家行业知名企业。

同年,董汉在研究院担任感知检测中心副主任,主要负责智能网联视觉感知系统检测平台开发。

此时的董汉更加坚定了创业“做什么”。“在来到清华大学苏州汽车研究院之前,我在北京奔驰汽车工作过,在传统汽车领域,老牌工业国家真的领先国内太多了,这次产业转型,我们确实有‘弯道超车’的机会。比如对智能电动汽车的测试,相对于传统汽车,其测试内容、测试工况和测试工具等都发生了本质变化。”董汉认为,行业迫切需要对新产品、采用新方法的测试验证平台,在这方面,国内外目前都处于起步阶段,差距不大,完全可以打造出一个有国际竞争力的本土品牌。

而提到为什么选择在苏州创业,董汉说道,“清华大学苏州汽车研究院有几十上百个创新企业聚

集,上千名怀揣着梦想的年轻人在这里一起奋斗。大家一同为梦想努力,相信在创业路上的孤独感应该会少一点吧!”