

创业英雄

创新风采

我们为未来创造“慧眼”

——访深圳市灵明光子科技有限公司联合创始人贾捷阳

■ 本报记者 叶伟

作为第八届中国创新创业大赛电子信息行业总决赛初创企业组一等奖的获得者,深圳市灵明光子科技有限公司创始人兼 CEO 贾捷阳说:“对于创业者而言,一个奖项最大的价值便是时刻提醒自己对公众、对市场展示过的责任和使命,每一张 PPT 都是承载商誉的承诺。这也是为什么这个奖杯那么的‘沉’,我们将持续地向中国和世界的 3D 传感产业贡献更新的技术和更好的产品。”

放弃高薪回国创业

翻开贾捷阳的履历史,简单而又精彩。他于 2009 年赴美留学深造,先后取得美国斯坦福大学工程学士、硕士、博士学位,随后加入美国硅谷一家企业工作。

高学历、令人羡慕的高薪工作,这位着装整洁干练、举止彬彬有礼“90 后”小伙子在海外的事业发展可谓是风生水起,然而,他却选择放弃美国的高薪工作回国创业。

谈及回国创业的初心,贾捷阳认为这是很多点共同结合在一起。“我的导师具有企业家精神,一直支持鼓励我学以致用,要把学到的知识应用到推动半导体产业化上。同时,芯片市场空间非常广阔,发展潜力非常大,之前就有不少企业找到我们来解决他们的技术需求。更为重要的是国家产业发展需要,国家在芯片研发上的短板明显,近年来对于芯片需求已经很清晰了。”

当然,回国创业并不是盲目跟从,也不是头脑的一时发热。贾捷阳说:“从 2016 年,我就开始酝酿回国创业这件事,用两年时间去思考要做什么,不要做什么;成功了怎么办,失败了怎么办。”

“我在深圳长大,深圳给我留下最

深的印象就是一个字‘快’。对初创团队来说,迅速迭代、迅速落地是最关键的。深圳在招引人才时是用手拉,而不是用嘴喊,所以力度最大。”贾捷阳说,这是他选择回到深圳创业的原因。

正是有了这样的想法,2018 年 5 月,贾捷阳与同门师兄兄弟共同创立深圳市灵明光子科技有限公司,贾捷阳表示:“芯片行业的发展不是一朝一夕的事,需要长期的积累。表面上我们是缺芯,实际上是缺人。只有更多的高端科研人才愿意回国,愿意加入这一行列,才有希望解决国内芯片‘卡脖子’问题。”

创业需要直击行业痛点

创业并不是那么容易的事情,尤其是芯片行业通常具有“高投资、高风险、规模大、周期长、见效慢”的特点,创业成功的几率较低。贾捷阳认为要直击行业痛点,“就是用自己学到的技术去解决一些实际问题,改变行业‘缺芯’的局面。”

如今,激光雷达应用领域不仅仅自动驾驶一个领域,在智能家居、工业传感等诸多方面都有非常广泛的应用,载具也从车拓展到扫地机器人、工业机器人等方面。但由于技术发展滞后,每个领域都出现了一些共性的问题,比如说探测距离不足、功耗过大、难以与现有的电路集成、成本过高等。

于是,灵明光子团队在走访了近 20 家国内外客户之后得出结论,目前激光雷达及类似的 3D 传感部分其核心痛点在光子接收器上,光子接收器的效率不足是目前激光雷达测不远、功耗过大的主要核心问题。

“激光雷达对于硅光子倍增管(SiPM)的需求正在迅速增长,市场供不应求的态势非常明显,同时当前的



货架产品性能不能满足需求。在手机 ToF 方面,各个手机厂商都期望在 2020 年年底应用基于单光子探测器的 ToF,但目前市场上并无已出货的单光子成像传感器芯片供应商。”贾捷阳表示,灵明光子利用先进三维传感设备的高效率光电接收芯片,致力于用世界领先的单光子探测器技术开发光电传感器芯片,帮助智能硬件实现三维感知能力的飞跃。

贾捷阳表示,灵明光子不仅力求为 3D 传感产业提供最先进的芯片解决方案,也乐于分享他们在新技术领域的所见所得,希望与合作伙伴们以及整个同行一起共同成长。

合格创业者是需要“熬”的

贾捷阳表示:“一个的合格创业者一定是‘熬’出来的,经受着来自各方

面的不同质疑声和应对创新过程中的各种挑战。”

“创业过程中遇到的很多问题,基本来自于经验不足。比如,在市场销售推广方面,一开始与客户去谈合作时,我们还是做学生、做科学家的态度,这让我们处处碰壁。”贾捷阳说。

面对创业过程中诸多挑战,贾捷阳是如何应对的呢?

“创业过程中要及时发现自己的不足,并不断地去改正。作为一名创业者,我最大的感触就是永远要做自己擅长的事情,因为我是创业者,别无选择,只有你擅长了,整个公司才会发展得好。”贾捷阳说:

资本短缺是横在初创企业面前的“拦路虎”。“公司成立之初是有风险的,产品不明确,技术说不清楚,市场不明朗。但就在这种情况下,我们获得了昆仲资本、真格基金、中信产业基金的全方位支持。”贾捷阳说。

为什么公司一开始就能赢得资本的认可? 贾捷阳认为,创业既要有先进技术的积淀,也要有务实高效的商业作风。“更重要的是,我们很真实。我们没有给过投资人虚假承诺,不会去刻意做一些美化与包装。”

创业还需要志同道合的团队。“我们创始团队全员都是海外名校背景,都接受了国内外最好的教育,因为共同的‘踏实做产品’的信念而从美国、欧洲走到了一起,有着良好的团队精神。我们也期待着有更多的‘同路人’加入我们,为中国企业在芯片领域集中发力!”贾捷阳说。

谈及未来的发展规划,贾捷阳表示,希望用自己手上纳米级的核心技术帮助解决激光雷达克服千米级的问题,并实现更加丰富多彩的应用,为未来创造“慧眼”。

让全世界见识中国 AI 力量

■ 武圣俊

6 年前,推想科技 CEO 陈宽放弃了全球顶尖高校的经济学位和无数人羡慕的华尔街高薪工作,辞别了自己的导师诺贝尔经济学奖获得者赫克曼,毅然回国追逐 AI 诊疗事业,立志用 AI 打破医疗资源的不平衡,让 AI 在医疗方向上产生巨大的社会价值。

沉稳、内敛、内向,这是 32 岁的陈宽给人的第一印象。但就是这个内向的年轻人,带领他的团队用 AI 技术为抗击新冠肺炎疫情作出重要贡献,让人们在疫情中看到了 AI 诊疗的力量。

疫情之下 无事可做最可怕

新冠肺炎疫情暴发初期,身处 AI 诊疗行业的陈宽就开始思索:AI 应该是可以为抗疫做些事情的,但是该怎么做呢?

很巧的是,多年来推想科技一直和武汉几家三甲医院保持着深度合作,其研发的针对乳腺癌、肺炎等 AI 影像筛查系统已在多家医院应用。

“压力很大,医院 CT 室已超负荷运转,患者要排队几个小时等待检查,交叉感染风险很大。希望你们能升级原有的 AI 影像筛查系统,帮助我们的医生快速准确阅片,更好、更快地发现新冠病毒感染者,精准评估新冠肺炎病例。”在和武汉同济医院的交流中,陈宽被医生告知,疫情棘手,情况危急。

接到请求后,平常随和的陈宽对他的团队下了死命令:“一定要搞出来。”

就这样,春节假期分散在全国各地的推想科技成员,甚至来不及好好吃顿年夜饭就行动起来,连夜投入到产品研发中。

在经过和前线医生反复沟通确认,做了大量测试之后,推想科技在 1 月 30 日率先在国内推出了针对新冠肺炎的 AI 产品——肺炎智能辅助筛查和疫情监测系统。

这套系统能够快速响应并协助医生给出诊断报告,排查筛选“高度疑似肺炎患者”,减少患者的排队时间和院内交叉感染的风险。这一系统在抗疫前线得到了武汉医生的认可,同时也受到其他地区的关注。陈宽和团队马上决定,这套系统要和疫情比速度,尽快投入到需要它的地方。

千里走单骑奔赴前线

“希望这套系统能在 2 月 5 日上线使用。”收到山东某新冠肺炎定点医院的请求之后,推想科技团队干劲满满。然而等待他们的却是火车停运、飞机停航等一个又一个的困难。

“紧急关头,营销副总裁坚定地对我说,‘我来’。于是一个人开车打头阵

将产品运往山东。”陈宽说,疫情暴发早期,医院尤其是隔离区特别需要这套系统。

2 月 4 日上午 11 点设备装车,当晚 7 点抵达医院。前线战士与后方研发人员通宵作战,一夜之间完成了 7 台 CT、近 60 台终端机的装机和调试工作。

2 月 5 日一早,推想科技运营人员已开始放射科室为医护人员培训。早上 8 点,刚上线的系统便检测出一例“疑似肺炎”,这一结果与医生们的临床判断基本一致。

“怕归怕,做归做。经过我们的努力,在全国疫情防控攻坚阶段,推想科技新冠肺炎 AI 筛查系统在全国各地陆续上线,很多抗疫前线的医疗机构都有推想科技人忙碌的身影。”在陈宽看来,医生的认同,就是推想科技 AI 技术的责任。

意大利边防军人动容致谢

国内疫情趋于稳定,海外却迎来暴发期。

“最黑暗的时刻。”3 月 8 日凌晨,意大利全国进入“封城”状态。

意大利罗马生物医学自由大学附属医院第一时间求援推想科技欧洲分部,希望尽快部署推想科技 AI 新冠肺炎智能辅助筛查和疫情监测系统。

陈宽说,部署这次驰援行动时,十分担心,也由衷佩服欧洲的伙伴。就这样,推想科技欧洲分部负责人孙一鹏带领团队紧急调配产品和人员,从德国法兰克福驱车,逆行罗马。团队历经 12 小时,星夜奔袭千里,穿过封锁的边境线,抵达罗马,来不及休息便投入到上线、调试等工作中,直至院方完成验收。

“在封锁的边境,意大利军人将我们的人拦下。但当看到医院提供的证明,知道他们此行目的之后,士兵边登记边用生涩的英语说,谢谢你们在危险的时候帮助意大利。”陈宽说,这句生涩的英文,温暖了团队所有人的心,也是种特殊的鼓励。

而在地球另一端的日本,日本最大的远程影像诊断领域龙头企业 Doctor Net 在疫情暴发后,主动联系推想科技引进该系统。

“我们的系统,帮助日本医生通过 CT 影像快速识别新冠肺炎疑似病例,弥补了他们新冠肺炎看片经验不足的问题。”陈宽介绍,现在,这套系统目前已经在全球范围内超过 80 家医院上线部署,累计完成超过 27 万疑似肺炎病例的处理。

“不怕苦,也不怕累,就怕没事干。”对陈宽和推想科技而言,疫情不是 AI 诊疗和推想科技的机会,而是责任,也让陈宽更加坚信,推想科技是一支既能仰望星空,也能脚踏实地的团队。

创业感言

苏州湛清环保科技有限公司总经理王磊:

只有手握技术创新“金刚钻”,才能让“废水”变“清流”,把“湛清环保”打造成绿色产业的孵化器。

苏州能讯高能半导体有限公司总经理任勉:

机遇与挑战并存,创新并非一蹴而就。企业在站在“风口”创新的同时,关键还要面向未来“搞研发”。

昆山源博信子智能装备有限公司总经理吴跃新:

身逢逆境,既是挑战,也是机遇,只要坚持,总有一天会成功。

昆山富翔精密工业有限公司工程师徐维贵:

无论从事哪项工作,工作在哪个岗位,只要勤于学习、刻苦钻研,拥有过硬本领,就一定能够获得认可和尊重。

昆山丘钛科技有限公司人事行政总监乐燕芳:

短期市场靠价格,长期发展靠质量,保证质量靠人才。

维信诺科技股份有限公司产品工程中心总经理高孝裕:

遇到困难不可怕,可怕的是没有去解决问题的勇气和决心。“一步领先”带来“步步为赢”,我们用创新与执着打开了“新视界”的大门。

来源:智美昆高新

创业者说

创业者,永远在路上

■ 本报记者 刘琴

“自 2009 年踏上创业路,我就知道这将是一条布满荆棘、充满挑战的不归路。创业路上遇到的每一次挫折,对我来说是焦虑也是力量,是压力也是动力,不管多艰难,我会一直坚定地走下去。”苏州欧拓电子科技有限公司总经理毛靖在接受本报记者采访时说。

放弃安逸 踏上创业路

2000 年,毛靖从吉林大学电子工程系本科毕业,同年考上了吉林大学控制理论与控制工程专业方向的硕士研究生。“每天晚上与六七个同学在一起畅聊控制工程技术,聊业务市场,聊创业梦想,这是我读研期间难忘又开心的回忆。”毛靖说,那个时候大家思想碰撞,创业梦想的火花激荡在每个人心中,让他的内心也滋生了想要创业的萌芽。

硕士研究生毕业后,毛靖先在一汽大众工作了 2 年。2005 年,他加入汽车零部件巨头博世汽车研发中心负责电控单元研发,从最开始的一名普通研发工程师,发展成为技术中心的中层管理人员,但毛靖的创业梦始终萦绕在心头。

“工作之余,我总在想,这么多年的工作积累,我应该去开拓一片属于自己的天地,去做点什么。”毛靖说,经过一番考虑,他毅然放弃了当时优厚的待遇和发展空间,决定去创业。“很多朋友认为我当时选择离职太可惜了,但我一点也不后悔,能为自己的创业梦想搏一把,我认为很值得。”

离职后,毛靖与另外两名创业小伙伴创立了苏州萨克汽车科技有限公司,



开始从事汽车零部件的研发业务。

创业路上布满荆棘

“起初没有创业经验,我们走了不少弯路,踩了不少坑。”毛靖说,从设计产品到生产出产品,虽然经历了不少波折,但在满怀欣喜推向市场的时候,却“一盆凉水”泼过来,“生产汽车零部件需要企业具备一定的规模,但当时公司刚刚起步,生产出来的产品达不到市场要求,这是我们事先没有想到的。”产品没有销路,前期投入的资金也都打了“水漂”。

2011 年年初,公司业务发展受阻,到底该往哪里走?“一个偶然的机会,公司的人才团队和知识结构被万向集团看中,并向我们抛出了‘橄榄枝’。最终,公司团队加入了万向集团,原本的创业公司也转给了其他合

伙人。”毛靖说。

加入万向集团后,虽然破解了公司资金、业务受阻的情况,毛靖和他的创业团队也开始了另一段汽车核心部件的本土研发之路,但自主创业的梦想仍然在心中燃烧。于是,2011 年 4 月,毛靖在苏州工业园区成立苏州欧拓电子科技有限公司,开启了一段新的创业路。

“这次我选择扎根技术的底层去深耕深挖,结合传统工业技术和互联网技术为行业提供各类研发工具、研发测试平台、工厂信息化解决方案等。在这个领域,我们的目标是要做到国内第一。”

谈到第二次创业,毛靖说人才短缺是他遇到的最大难题。“人才是可遇不可求的,怎样搭一个有战斗力的团队,这是非常困难的一件事。”毛靖说,初始团队是公司的一个基因,影响着公司的长远发展。

“如今,公司已步入正轨,拥有一支年轻化、有朝气的研发队伍。员工们能跟着公司的发展一起成长,这是我最开心的事。”毛靖说。

创业 10 年 收获满满

从 2009 年到现在,毛靖的创业路已满 10 年。谈到创业中难忘的事,他回忆起了与首次创业的合伙人去电影院看电影的情形。

“当时适逢《中国合伙人》热映。影片中合伙人之间的喜怒哀乐以及内心的挣扎直接击中我的内心,引起了最强烈的共鸣,那种创业初期的兴奋、创业