

■ 创业英雄

创业是一场持续的攻坚战

访欧勒姆电气(惠州)有限公司合伙人侯瀚森

■ 本报记者 戈清平报道

“在中国最高级别的双创赛事上,我们与3万多个项目、企业同台竞技,经过数月数轮的技术与产品比拼,最终能脱颖而出实属不易。感谢每一位欧勒姆团队成员和支持欧勒姆电气的朋友,我们将不辱使命,再接再厉,勇攀新高峰。”在获得2019年第八届中国创新创业大赛电子信息行业总决赛初创企业组二等奖后,欧勒姆电气(惠州)有限公司合伙人侯瀚森发出了这样的感慨。

作为最年轻的获奖企业之一,欧勒姆从光学法检测的方向发展新一代检测技术,打破了国外在高精度工业级气体检测领域的技术垄断,实现了快速、准确、低成本的定性与定量检测。其背后的创业故事引人探究。

■ 每天都在解决问题

侯瀚森毕业于山西太原理工大学,通过校招来到珠海格力电器有限公司工作,6年后他辞职开始创业。翻开侯瀚森的简历,简单又明了,但就是这么一个经历简单的人却用一股韧劲,在历经长期的技术积累后,集中力量用了4个多月时间进行最后阶段攻关,在工业级检测领域打破国外垄断,获得了4项专利技术,开发出首个由中国自主研发、自主生产的工业级微光学阵列传感器芯片和产品。

谈及创业的初衷,理工男侯瀚森在理性中也不乏冲劲。“如今‘大众创业、万众创新’在全社会蓬勃开展。一方面,我身处广东这片创新创业氛围浓厚的热土上,自己又年轻,不希望安于现状,想去闯一闯;另一方面,也是最重要的原因,自己工作中积累了一些资源,发现周围都在做一些协同创新的事情,特别是包括物联网、人工智能、5G等技术都在向工业领域渗透,而这与自己的专业不谋而合,所以也想出来摸索一下。”侯瀚森说。

不过,随着时间的推移和公司的不断发展,侯瀚森有了更远目标:要让“卡脖子”的技术真正掌握在中国人自己



侯瀚森(左一)在第八届中国创新创业大赛电子信息行业总决赛颁奖现场

手里。

理想很丰满,现实却很骨感。当满腔热血投入创业时,侯瀚森却发现一切并不是那么简单。

“创业维艰。创业的实质是每天都在解决问题,每天都在想办法从各种坎上爬过来,运营、人员、技术、成本、融资、企业发展战略、市场和项目实施等都需要兼顾。”侯瀚森说。

“要做好应对各种困难的准备,要有极强的抗压能力和毅力;要具备持续善于发现问题的以力,并有专业的解决问题的办法。在创业过程中,团队的协作、能力的互补、鼓励和互相协调极其重要。此外,对资源的掌握、协调和把控也很重要,而涉及公司发展方向、战略的决断稍有差错可能会危及公司的生死存亡。”侯瀚森感叹道。

■ 聚焦核心技术 打破国外垄断

“必须拥有自己的核心技术,才不会 会被‘卡脖子’。”就是凭着这种信念,

侯瀚森和他的团队从光学法检测的方向发展,用超微光学芯片加AI技术,以特定物质对特定光的吸收度不同所呈现出的光谱偏移为检测原理,实现快速、准确、低成本的定性与定量检测。

在此基础上,欧勒姆公司还研发了工业物联网便携式气体检测仪。侯瀚森把这个以微光谱阵列传感器为核心的检测设备定义为行业内第一款工业物联网便携式气体检测仪。

创新要以市场为导向。“我们在技术驱动的导向下也十分注重应用领域的延伸,目前这项技术在水质检测领域也取得了技术和产品突破,构建出另一个庞大的蓝海市场。”侯瀚森及团队对公司研发的产品充满自信,也对它的未来报以乐观的期待。

侯瀚森表示,“中国制造”的超高性价比,在“新一代光学传感器及应用”项目中,要打破国外垄断技术壁垒,实现进口替代不仅要在核心技术上实现弯道超车,也应该充分发挥“中国创造”的产业与行业优势,向差异化发展。

创业不是“盲目跟风” 就是要做一行爱一行

■ 本报记者 刘琴报道

LED核心的零部件要怎么做,但不论多难也要坚定的走下去。于是,白天出去跑客户,晚上和堂哥两个人一起商量业务要怎么开展,那时候基本上一天是当两天过的。”

2011年1月中旬,是冯挺至今都难忘的日子,公司终于迎来了第一笔订单。“为了促成这笔订单,我们的产品是低于成本价售出的,当时每个发光二极管灯珠的成本是100元,结果是以78元卖出的。”冯挺说,这笔15.6万元的订单虽然是赔钱的,却让他们迈出了市场的第一步。

■ 创业不仅是一份事业 更是一份责任

冯挺告诉记者,他的创业路可以分为三个阶段:2010年7月至2013年9月是创业的初期阶段;2013年10月至2015年年底,是创业的积累沉淀期;2016年至今,是创业的合作共赢发展期。“创业初期阶段市场环境很好,市场对LED产品的需求量很大,虽然我们遇到很多困难,但那时我们是最快乐的。”冯挺说,事业的发展靠一个人或者几个人的智慧是远远不够的,目前,公司已成立了十几个事业项目部,都是独立核算的,这样合作共赢的发展模式,更有利于公司做大做强。

如今,公司规模越来越大,订单业务

■ 创业需要协同创新

“欧勒姆公司于2017年注册,创始团队主要有3个人,都是当年在北京大学创业进修班上认识的。一路走来,我觉得在创业的路上抱团合作、协同创新很重要。”侯瀚森说,他们3个合伙人都是技术出身,而且技术方向不一样,分别聚焦在底层硬件技术、产品化解决方案技术和平台级软件技术,合起来是一个非常具有战斗力而且完整的集体。

在自身创业的过程中,侯瀚森也对创业有自己的体会。在他看来,“双创”已经进入了2.0时代,单打独斗的时代已过去了,现在是抱团取暖和优势互补的时代,这样才能度过“寒冬”,不断做大做强。

侯瀚森有着理工男专业的幽默感,他用一个形象的比喻表达了对“创客精神”的理解:“它就是一个力学模型,毫无疑问,要把核心技术与创新深度融合。”同时,他觉得创客要能及时调动项目所需的资源,在各种挑战面前都能迎难而上、宠辱不惊,对产品未来的发展具有高度的前瞻性和富有战略性的判断力。此外,整个创始团队也要具备足够的领导能力,遇事敢于决断,生活中充满人格魅力。

侯瀚森认为,参加中国创新创业大赛是一个审视和检阅自我的过程。通过中国创新创业大赛的展示、曝光和交流,欧勒姆收到多家基金抛出的橄榄枝,公司正在进行Pre-A轮的融资,还获得了一些产业资源的对接,目前正在稳步推进中。

“大赛是一个平台和窗口,不仅有政府和产业的关注,也有资本和产业端的青睐,而且在比赛中结识到了很多优秀的创业者 and 可以协同发展的项目,在这个过程中我们也达成了合作意向。”侯瀚森说,比赛是一个共生的生态。

不断增多,冯挺不仅要考虑公司厂房扩建及未来发展规划等问题,同时,公司员工

的培养和发展也是他始终放在心上的事。在冯挺看来,创业不仅是一份事业,更是一份责任。“下个月我们5万多平方米的新厂房将建好,对于事业来说,我们又迎来了新的发展,但身上的责任也更重了。”冯挺说。

谈起创业的感受,冯挺说:“创业能取得成功,家人无条件的信任和支持是我背后最大的力量,从创业之初到后来厂房扩建,每次遇到资金困难时,父母都拿出他们的积蓄倾力帮助我,给了我很大的支持。”

冯挺说,创业的过程也是不断收获的过程,通过自己的努力和付出,创业的梦想变成了现实,让他收获了很多的自信。“此外,通过带领团队,让合伙人、员工安居乐业,过上更美好的生活,提升他们的生活幸福感,这也是我创业过程中获得的很大的成就感”。

近10年的创业路,让冯挺深刻感受到创业是一场永无止境的战斗,“我把事业当成生命一样去热爱,必将全力以赴”。冯挺说,如今市场环境发生了很大变化,创业者需要具备一定的综合素质,还要有敢闯敢干的胆识和创新的思维。“创业不要墨守成规,要敢于创新和变化,懂得根据市场随行就市。我建议准备创业的人先要积累一定的工作经验和人脉,再开始创业,这样能少走些弯路”。

■ 创新风采

像“疯子”一样去创新

► 张蓓 赵洪杰

5月30日,由人力资源社会保障部、中国科协、科技部、国务院国资委4部门共同组织的第二届全国创新争先奖表彰奖励大会上,潍柴集团董事长谭旭光捧回第二届全国创新争先奖状。

谭旭光表示:“攻克关键核心技术,勇攀科技高峰,建设科技强国,将是科技工作者矢志不渝的前进动力。”

■ 突破一批别人拿不走的 核心技术

去年1月8日,谭旭光作为第一完成人的“重型商用车动力总成关键技术及应用项目”荣获国家科技进步奖一等奖,该成果彻底扭转了我国缺少重型动力总成核心技术的困局。

谭旭光说:“核心技术要不来、买不来、讨不来。没有人会给我们送奶酪,我们必须放弃一切幻想,加快自主开放合作研发进程,用‘一天当两天半用’的效率,像‘疯子’一样,夜以继日攻克科技难题,突破一批别人拿不走的核心技术。”

在中国市场,潍柴发动机的价格高于欧美主要竞争对手10%,市场占有率仍遥遥领先,重卡领域市场占有率超过30%。谈及原因,不少潍柴人都提到了电控系统。

潍柴农机产品自从2015年配套潍柴自主电控系统后,市场份额已连续多年翻番增长。在“国五”阶段,潍柴自主电控系统在重卡市场的占有率达到15%,”国六”阶段预计将突破30%。

■ 像“疯子”一样去创新的人 最可爱

“别人的1万小时,潍柴2万小时!”6月1日,在潍坊创建氢能示范城市暨

■ 创业政策一点通

◆ 西安:

根据西安市现行创新创业扶持方面的相关政策规定,西安市鼓励大学生申报国家和陕西省青年人才培养计划,对达到C类人才标准、在西安创办企业或开展成果产业化活动的,给予100万元的项目配套奖补;达到D类人才标准、参与双创的,根据项目规模给予一次性2万元至5万元项目资金资助。加大金融支持力度,具有本省户籍、年龄小于35周岁的大专学历以上毕业生及留学回国大学生,在西安市辖内创办的经济实体,最高可申请100万元政府50%贴息贷款。

西安市还放宽落户条件,为大学生开设落户绿色通道,在校大学生持学生证、身份证即可办理落户手续。具有本科以下学历、年龄在45周岁(含)以下的毕业大学生(含留学回国大学生),持有毕业证书原件(留学生持《国外学历学位认证书》原件)及身份证即可办理落户手续;具有本科(含)以上学历的,不受年龄限制。

◆ 杭州:

根据杭州市现行就业创业政策规定,在杭州市区创办企业、个体工商户(含经认定的网络创业)或民办非企业等经营实体且登记注册5年以内的劳动者,可申请不超过50万元贷款;对从事科技成果转化研发、文化创意、未来产业项目的借款人(含小微企业),带动就业(连续缴纳社会保险费12个月以上)5人以上(小微企业20人以上)且按时还本付息的,可累计给予不超过3次的创业担保贷款贴息,每次贴息期限最长不超过3年。

新办大学生创业企业入驻市级大学生创业园,三年内由创业园所在区、县(市)政府为其提供50平方米以内的免费经营场地;在创业园外租赁房屋用于创业的,三年内由纳税地区财政给予100平方米以内的房租补贴。

◆ 青岛:

根据2019年6月青岛市人力资源和社会保障局、青岛市财政局制定的《关于进一步简化流程优化服务加快落实创业政策有关问题的通知》规定,法定劳动年龄内的登记失业人员、大中专毕业生、技工院校毕业生、建档立卡贫困劳动力等人员,在青岛行政区域内创办各类创业实体,办理就业登记并缴纳城镇职工社会保险6个月及以上的,可申领1万元一次性创业补贴。

符合一次性创业补贴及一次性小微企业创业补贴申领条件人员创办的创业实体(不含人力资源服务机构、劳务派遣机构),招用登记失业人员、大中专毕业生、技工院校毕业生、建档立卡贫困劳动力就业,与其签订1年及以上期限劳动合同,办理就业登记,申领补贴时招用人员劳动合同正常履行、社会保险正常缴纳的,按每个岗位2000元标准给予一次性创业岗位开发补贴。