

当你选择对了之后,努力比选择更重要

访天仪研究院 CEO 杨峰

► 本报记者 邓淑华报道



选择比努力更重要。但是当你选择对了之后,努力比选择更重要。要努力思考,努力去做,做好践行者。

——天仪研究院 CEO 杨峰

中心波长信息,标志着该大学研制的“飞秒刻写光纤光栅”和“全金属化封装光栅传感器”两项关键技术首次在太空中成功应用与验证,在国际上率先实现卫星在轨运行的光纤传感监测。

2018年10月29日,天仪“铜川一号”卫星搭载清华大学空间天文X射线偏振探测实验载荷——“极光计划”发射成功。目前,该载荷成功探测到来自蟹状星云的X射线偏振,这是继20世纪70年代后,40多年来第一次天文X射线偏振测量,并发现了重要的天文现象。

今年1月21日,天仪“青腾之星”卫星搭载中国航天科工二院206所应用物理技术中心离子液体微电推进器发射成功。4月24日,该试验取得圆满成功,这也使中国成为继美国之后,世界上第二个在立方体卫星平台开展离子液体微电推进空间验证试验的国家。

11月3日,天仪“巅峰号卫星”发射成功。为使卫星能够在轨主动规避碰撞并在任务结束后更快离轨,天仪研究院与法国 ThrustMe 公司合作,首次在卫星上采用了冷气碘推进器……

“每一颗卫星,每一次发射,我们都有技术迭代和商业突破。”杨峰对记者表示,“从3年前第一次发‘潇湘一号’卫星时的紧张激动与热泪盈眶,到现在开始探索进入规模化阶段,发射卫星已成为工作中平常而不可或缺的一部分。”

让航天触手可及

3年来,从北极光、国科嘉和领投数千万元的首轮融资,到由赛富动势基金领投,经纬中国、名川资本、北极光、国科嘉和等跟投的近1亿元A轮融资,再到由君联资本领投,险峰长青、经纬创投、电科星河、名川资本等新老股东跟投的1.5亿元B轮融资……在技术迭代更新的同时,天仪研究院也先后获得3轮融资突破。

在杨峰看来,原来中国航天是一个非常封闭的环境,需要按照体制内的要求做。“现在,突然能够切开一个口子,让民营企业也大胆地闯。在这样一个公平竞争的商业环境下,一定会成长出一批优秀创业企业。”

“有一句话是——选择比努力更重要。但是当你选择对了之后,努力比选择更重要。要努力思考,努力去做,做好践行者。”杨峰表示,“今天并不代表我们取得了多大的成就。我们只是站在了行业巨人和先驱的肩膀上,发现了机会,并希望为之探索。”

在他看来,创业是一次布满荆棘的孤独之旅,对个人综合素质要求极高。创业需要坚持,需要钢铁般的意志和足够强大的内心,只有秉持信念、坚定执着、不忘初心,才能实现梦想。

“中国的商业环境、航天环境、资本环境和美国、欧洲很不一样。所以假如直接去学习别人的商业模式,最终将难以成长。所以,我们在技术和商业上要有独立思考。”杨峰表示,“现实中你走过的捷径,你跳过的那些坎,它一定会绕着法儿给你转回来。所以我们一直坚持说,对于创业公司来说,活得久比活得更好更重要。”

在天仪研究院创造出的产品和服务,如果成为中国航天系统的有力补充,这就是他们的价值。他们期待未来能真正实现“改变,让航天触手可及”,把航天行业走进人们的日常生活中。

成为中国航天的有力补充

1957年10月4日,全球第一颗人造地球卫星斯普特尼克1号被送入近地轨道以来,人类每年都会把一定数量的卫星送入预定轨道。但是,巨额费用、昂贵成本一直制约着航天科技的发展。

近年来,卫星端的 Planet 公司、火箭端的 SpaceX 公司、载荷端的 Made in Space 公司等都用较少的人力、时间、成本,取得了较大的科技与商业进步。其中,2013年发射第一颗微小卫星的美国 Planet 公司,在2015年年初宣布获得9500万美元的融资。2016年,美国航天基金会发布的《航天报告》显示,2015年全球航天经济总量达3353亿美元,其中76%的份额为商业航天领域。

当全球航天市场正在快速发展时,我国民用空间也开始向民间资本开放,国内商业航天公司

逐渐如雨后春笋般出现。

曾在北京航空航天大学、加拿大湖首大学求学,并为我国载人航天工程、探月工程等提供多年服务的杨峰,开始了第二次创业。

创业团队聚集了一批航天领域的践行者,骨干成员均具有丰富的航天工程经验。其中,天仪研究院联合创始人兼 CTO 任维佳毕业于清华大学机械工程系,在中科院研究生院获空间物理学博士学位。他参与过神舟四号、神舟五号、神舟六号、神舟七号、神舟八号、天宫一号、天宫二号、天舟一号及载人空间站等任务。

“在2015年之前,中国航天基本只有国家意志的‘有形之手’,没有市场动力的‘无形之手’。”杨峰回忆说,“我们能不能通过另外一种方式,成为中国航天的有力补充,让国家意识的‘有形之手’和市场趋势的‘无形之手’有机结合,并且存活下来、发展起来、壮大起来?”

在杨峰看来,微小卫星虽然不能替代大卫星的作用,但可以作为快速验证和试错的平台,用相对较少的资金和时间,对关键技术和部件进行验证,避免出现严重的技术漏洞。

而3年前的杨峰也迟疑过。因为在当时,一个创业企业做微小卫星,就是直接跟国家队“对决”。“航天五院、航天八院、中科院,哪怕是相关高校,一个小创业公司想和这些巨头直接竞争,简直是以卵击石。”

但没想到的是,项目还没开始做,就已经有客户找上门来了。

于是,为了圆卫星梦,拥有航天情结的他还是果断相信了创业伙伴的话,并一起把妻子的私房钱都“偷”了出来,在长沙高新区创办了天仪研究院。

15颗卫星成功送入既定轨道

公司成立之后,招聘到合适的员工是发展的重要一步。

3年多来,天仪研究院聚集了近70名员工,他们在正式来天仪研究院之前,已累计参与了近

中意创新创业大赛总决赛在佛山举行

对接海外创新资源 打造全球标杆区域

► 王超

11月25日,2019年中意创新创业大赛暨最佳项目路演总决赛在佛山高新区举行。从第一轮总决赛中脱颖而出的意大利创新创业项目年度12强团队,在第二轮总决赛进行终极对决。最终,来自 Genenta Science 公司的造血干细胞癌症基因疗法项目获得一等奖,Vaxxit 公司的重组 HIV Tat 免疫疗法(rTAT)项目获得二等奖,Edu-go AI 公司的最佳语言学习应用程序项目获得三等奖。活动现场,佛山中国发明成果转化研究院还与中意创新创业联盟签署合作协议。

中意创新创业大赛暨最佳项目路演是由中国科技部与意大利教育大学科研部主办的国际创新创业大赛。此次大赛共吸引了500个意大利项目报名参加,覆盖数字经济、人工智能与大数据、智能装备、先进生产、大健康、可持续与绿色创新等六大重点领域。于4-10月分别在珠海、南京、盐城、罗马、苏州进行六大领域赛事。最终,30支团队入围总决赛,并在佛山举行的两轮总决赛中分别诞生年度12强团队和一二三等奖。

搭建良好对接平台 吸引创客聚集发展

广东省科技厅副厅长杨军表示,希望借此机会引导意大利前沿领域创新企业和创业团队积极向广东和佛山聚集,形成一批直接成果,达成若干重点合作成果,助力广东、佛山打造高质量发展的新高地,成为竞争力、创新力、影响力卓著的全球标杆区域。

佛山市委常委、副市长,佛山高新区党工委书记蔡家华表示,佛山工业体系较为健全,能为海内外优秀人才及团队创新想法和创新产品实现工业化量产提供优良的解决方案。希望通过搭建两地创新创业的良好对接平台,吸引和带动更多国内外创客们创业发展,进一步深化中意科技创新合作,一同分享粤港澳大湾区建设带来的发展良机。

蔡家华还向在场嘉宾推介了佛山的制造业发展基础和创新创业环境,并详细介绍了佛山的人才政策。例如,来佛山创业的外籍高层次人才及其家人,可在银行业务、落户、医疗及养老保险等方面享受“绿色通道”服务。外国高端人才来华工作可办理长达5年的工作许可签证等。

中意创新创业大赛项目负责人文森佐·李帕蒂认为,佛山拥有良好的创新环境,是一个适合创新创业的地方。

中国国际科技合作协会会长姚为克表示,此次总决赛将推动意大利优秀创新资源与佛山优质产业对接,进一步促进佛山成为粤港澳制造业科技创新中心,吸引更多海外高层次人才和项目落地佛山。

聚焦六大重点领域 看好中国良好市场

此次大赛一、二、三等奖获得者将分别获得10000欧元、5000欧元、2000欧元的奖金和大赛组委会提供的相关服务。



“我们开发了一种将慢病病毒的离体免疫基因转移到自体造血干细胞的一个技术。”Genenta Science 公司相关负责人介绍,造血干细胞癌症基因疗法开发了一种体外基因转移到自体造血干/祖细胞(HSPC)中的方法,通过肿瘤浸润的单核细胞/巨噬细胞直接传递免疫调节分子,也可以用来进行罕见病的治疗。目前,该公司与其他单位合作成立了一家衍生公

司,通过基因转移和细胞移植研究治疗罕见遗传病,如治疗孤儿病、血友病等。此外,该公司已经通过融资筹集了2000万欧元的资金。

除了罕见病,艾滋病的治疗也是医学界一大难题。Vaxxit 公司研发了重组 HIV Tat 免疫疗法(rTAT),帮助治疗艾滋病。“比如我们只是在一开始的时候打两针,隔4周再打1针,就有大概8年的长期疗效。”该项目负责人

Giovanni Battista Cozzone 介绍,目前团队已完成第一期研究,第二期研究也在进行中,并且已在意大利和南非取得非常好的成效。

“我们将真人的教室和AR的教室个性化学习资料融合在一起,用了我们的技术,可以在更短的时间内学会中文。”Edu-go AI 公司创始人 Giuseppe Tomasello 介绍,该公司的最佳语言学习应用程序系统已有约3万用户。该程序使用了一套与自然语言处理(NLP)相关的人工智能技术来学习中文,能基于每个学生与老师的对话内容,创建一套完全适合学生学习目标的练习课程。每次学生和老师完成一节课,该系统都能利用这些信息来改进算法。

在比赛中,多个评委都问及意大利团队到佛山、到中国参赛的初衷。不少参赛者表示,期待能够通过大赛在中国和佛山找到合作伙伴,并让技术和产品进入庞大的中国市场。Giuseppe Tomasello 表示,通过“双十一”看到了中国市场无限的商机,几乎没有什么不可能。“非常期待能来中国发展,将意大利的创新带到中国市场。”

“我们关注的是制造业领域。中国是制造业大国,也是一个巨大的市场,我们希望能够在这里找到合作伙伴,比如机器生产商,然后一起合作将产品带到全球。”Experemti 公司首席执行官 Amir Baldissera 介绍,他们主要为 B2B 供应链提供 AR/VR/MR 的解决方案,该公司参赛是因为看好中国的市场和制造业基础,并期待能在佛山找到合作伙伴。