

育成公司再获A类国家级孵化器评价 重庆高新区构建特色创新孵化培育体系

肖春荣 本报记者 叶伟

“育成公司能取得这样的成绩,源于2016年2月公司正式运营以来,在孵化园区运营、种子基金管理和孵化服务体系建设中,始终按照重庆高新区管委会的要求,在重庆高新区创新服务中心指导下,遵循高度重视科技型初创企业、从源头培育本土创新企业的价值观。”育成公司相关负责人日前接受记者采访时说。

科技部火炬中心此前发布的《关于公布国家级科技企业孵化器2017年度考核评价结果的通知》显示,重庆高新区的重庆育成发展有限公司再次被评为“优秀”(A类),这也标志着该公司自2016年被认定为国家级科技企业孵化器以来一直保持在A类序列。

孵化服务是一份彰显个性的工作

“高度重视科技型初创企业发展,是重庆高新区很重要的一个价值观。”该负责人表示。

重庆高新区成立以来,凭借着对科技型初创企业的包容与孵化服务,建立起一套完整的孵化服务体系,以科技创新促进区域经济发展,并孕育出一大批优质本土科技企业。2004年上市的华邦、2009年上市的莱美、2011年上市的梅安森、2017年上市的泰安股份,其初创与成长阶段都离不开重庆高新区的孵化服务体系。

重庆高新区对初创企业的价值观也深深影响了育成公司,这也成为育成公司开展创新创业服务工作的宗旨。

“孵化服务是一份在共性中彰显个性的工作过程。”在育成公司相关负责人看来,孵化服务既是对在孵企业的深度剖析,也是孵化器从业人员的自我提升,从不同行业、不同发展阶段、不同创业经历的海量初创企业中探索标准化的孵化培

育路径,是一项难度很大的工作,办法只有一个,那就是走进企业、与企业家做朋友,这样才能真正帮助企业。

“孵化器与在孵企业不是管理者和被管理者的关系,更不是甲方与乙方的交易关系,而是共同成长的伙伴关系。”作为重庆高新区创新服务中心相关责任人这样总结。

2018年6月,重庆国际科技企业孵化园内的在孵企业——重庆一家医药科技有限公司在一类新药研发方面取得重大突破,同时获得国家药品监督管理局(CFDA)和美国食品药品监督管理局(FDA)临床批文。这家公司就是与重庆高新区在孵化服务体系下共同成长的典型例子。

育成公司持有该医药企业的股份,并不是通过现金投资获得,而是以深度精准的服务换股份的持股孵化。在前期研发中,初创企业带有极强的科研特质,一门心思进行技术研究,对企业管理和市场开拓等较为忽视,不利于企业快速增长。通过与企业的沟通中,育成公司从股权投资、企业管理、市场拓展、科技金融等多层次提供服务。

“这不仅是对企业的信任,也体现出了我们的服务价值。”育成公司相关负责人说。

做孵化要有商业敏感性

2016年以来,育成公司通过运营重庆高新区IT微企园和重庆国际科技企业孵化园,累计孵化创新项目200余家,其中高新技术企业13家,主板并购和在“新三板”挂牌企业1家,区域性市场挂牌企业16家;2017年,园区单位面积年产

值超过2.62万元/平方米,直接带动就业人数1600余人。

短短两年时间,育成公司取得这样的成绩,与公司服务团队在孵化项目方面的商业敏感性分不开。

2017年,育成公司应邀到同国家级科技企业孵化器的攀枝花钒钛孵化器做孵化服务工作交流,在这里,他们找到了“商机”。钒钛孵化器主要针对钒钛冶炼产业,冶炼过程中会产生许多工业废渣,对于这样的工业废渣,目前采取的是掩埋处理。有没有技术手段可以将这些废渣变废为宝?在育成公司在孵企业中,就有一家做建筑新材料的企业。

此次交流会结束后,育成公司相关负责人带着钒钛冶炼的工业废渣回到重庆,并与园区内一家做建筑新材料的企业一起对废渣进行技术分析,最终得出结论:钒钛冶炼剩下的工业废渣,理论上可以通过技术改造成为建筑材料新产品。但随即做出的建筑新材料样本却未能经过检测,材料凝固度不够,达不到市场要求。新材料不能量产就意味着合作失败,大家都万分着急,育成公司团队带着方案四处寻找相关专业机构,希望能攻克技术难关。

最终,他们在中科院体系找到技术专家,以创业导师身份参与项目解决方案。就这样,通过四方参与,不仅解决了钒钛孵化器处理工业废渣的问题,还让在孵企业有了新项目,育成公司的服务体系也进一步升级发展。

一次交流会会让育成公司的团队找到了市场合作的结合点,并促成一个新项目。

“每年,我们团队要看近千份各类初创项目的商业计划书,需要细看的有200多个,这其中又有100多个需要深度了解,最终通过育成公

司深度孵化的有20-30个。”育成公司相关负责人坦言,做孵化要有足够的商业敏感性,如何在众多创业项目中选择既有技术含量,又有商业价值的项目,最重要的,也最难的,在于对这些项目的预判能力。

为帮助在孵企业研发的产品更好地找到对的市场,育成公司在重庆高新区创新服务中心的指导下,发挥“增信”功能,以服务外包、项目外包的方式为入孵的重庆远创光电、重庆博欧科技、重庆晓渝机器人等一大批中小微企业提供重要的产品市场,为企业带来市场订单和商业机会。同时,依托重庆高新区的创新扶持政策和服务资源,育成公司整合科技金融服务产品、专家智力资源和专业服务机构资源,为传统制造企业提供技术改造、产能升级的解决方案,也为育成公司本身深化孵化能力、提升可持续发展能力提供重要的探索价值。

据了解,在育成公司的管理运营下,重庆高新区IT微企园和重庆国际科技企业孵化园的孵化成功率达到95%以上,远远高于不足3年的社会初创企业生命周期平均水平。

探索生态驱动型孵化模式

孵化器这一业态在中国已有30余年的发展历史,从最初的载体驱动型孵化服务(以办公空间为主),到服务驱动型(以创业服务为主),乃至投资驱动型(以投资基金和持股孵化为主),孵化服务模式在不断提档升级,成为孕育区域经济发展引擎。目前,育成公司正在重庆高新区管委会的支持下,探索一种新的孵化模式——生态驱动型。

育成公司相关负责人说,在招商时,许多科

科技型初创企业最看重的并不是办公场地租金有多便宜,政策有多优惠,他们更在乎的是自己不能在孵化园区找到合作资源、能不能依托孵化器快速发展、能不能为其提供配套的产业链、有没有适合自己发展的生态环境等。因此,育成公司希望能朝着生态驱动型孵化器方向努力,为入孵企业提供更有深度的产业对接和更广阔的发展空间。

当前,育成公司在重庆高新区创新服务中心的指导下,已基于孵化园区的运营管理建立一套标准化孵化服务流程。通过产品化、流程化的服务体系深入科技企业,已成为育成公司的企业标准。创新创业线上服务平台也是育成公司正在加紧开发的一个项目,该平台建好后将多渠道采集科技型初创企业运营行为数据,诸如企业日常办公情况、人员管理情况、知识产权保护和使用、融资情况、发展需求等。通过对在孵企业的运营行为数据进行分析,多元构建科技企业发展算法模型,可更好地完善孵化服务体系,让科技企业孵化更有张力。

据悉,育成公司通过精准汇聚国内外电子信息、智能制造产业相关创新要素资源,加快建设多层次科技金融服务体系,搭建系列中小企业技术研发共享服务平台,探索产业撮合对接机制,强化创业导师在企业运营管理、商业模式优化、投融资对接等方面的指导服务,形成了“孵化培育全程标准+投资基金发展增效+公共技术服务平台创新加速+产业资源合作开放融合”的孵化模式和运营机制,全方位激活创新创业主体的发展活力。2017年,育成公司新增孵化项目16个,毕业企业5个,累计毕业企业达到21个;累计培育高新技术企业17家,科技型企业入库34家等。

张家界众创空间正式揭牌启航



本报讯 近日,张家界众创空间揭幕仪式正式举行。

张家界众创空间是在张家界市委、市政府的重视下,由张家界市人力资源和社会保障局、张家界高新区共同打造,致力于创业创新的全要素、开放式、低成本、便利化的双创综合服务平台。该平台以“互联网+文旅+高新技术+X”为主营模式,顺应创新2.0时代新趋势,落实张家界人才行动计划构建的全要素、开放式新型创业服务平台,致力于初创企业孵化、项目咨询、产业扶持等全方位的创业培育服务。张家界众创空间于2017年12月动工,基础设施建设已于2018年9月竣工,已设置办公工位、创客咖啡和共享型会议室、项目洽谈室、产品展示、培训教室、大小不同型号的办公室、免费信息阅览及信息交流系统等。

伴随着《国务院关于推动创新创业高质量发展打造“双创”升级版的意见》出台,张家界众创空间顺应双创2.0的时代需求,以专业、务实、领先的服务,

从产业定位、企业架构、团队建设、财税梳理、整合营销、知识产权等多方面进行企业系统设计,实现企业快速增长,带动传统产业升级,培育高新技术产业萌芽成长,从而打造成创新创业联动综合服务平台的行业标杆,为区域经济发展创造新动能做出新贡献。

此外,针对创业者缺乏创业场地、资金、团队、政策等实际困难,张家界众创空间将助力创业团队低成本创业,提供从项目种子期孵化到团队建设、政策申报、市场拓展、规模发展,再到挂牌上市等一条龙服务,为具有发展前景的企业、创客们提供“苗圃—孵化器—加速器”一体化孵化服务,赋能企业培育、成长和发展。

张家界高新区相关负责人表示,将充分发挥张家界高新区的产业优势和众创空间的平台资源优势,做好传统企业的升级服务和创新企业的孵化服务。努力打造有实效、有影响、有品牌的孵化平台,切实增强众创空间的凝聚力、向心力和影响力,使之成为在湖南省乃至全国的平台标杆。刘晖 黄淮

中英科创汇“硬科技”创新创业大赛在郑州高新区举办

本报讯 近日,以“聚焦硬科技,招才引智”为主题的中英科创汇“硬科技”创新创业大赛在郑州高新区举行。大赛启动前,主题演讲、郑州高新区管委会与中英科技创新平台签约仪式、中英技术转移与交流座谈会先后举行。

郑州高新区党工委副书记、管委会常务副主任李金勇在主题演讲中表示,希望通过此次大赛,就中英创新创业平台搭建、金融创新、海外人才、技术和项目引进等方面建立共赢、长效、可持续的合作机制。郑州高新区管委会也将一如既往地全力提供一流的营商环境和完善的要素保障,通过企业贷款

贴息和创投公司项目奖励等政策,全力支持科技成果的转化和高新区企业的升级发展。

会上,郑州高新区管委会与中英科技创新平台举行签约仪式。

签约仪式后,中英技术转移与交流座谈会正式举行。会上,来自英国的7个前沿科技项目团队与河南省优秀企业汉威电子、正星科技、驰诚电气、数丁信息、日立信、富耐克、欧柯奇等进行深度交流,其中正星科技、日立信、富耐克积极互动,并提出与特定项目团队对接的需求和建议。

此次中英科创汇“硬科技”创新创业大赛面向全英征集“硬科技”项目,项目团队主

要来自牛津大学、剑桥大学等英国知名大学,技术应用涵盖节能环保、生物制药、航空航天、人工智能、新材料等多个领域。

参赛的7个项目科技含量十足,利物浦大学团队空气污染治理的新材料项目技术已获美国专利,并得到了英国工程和自然科学基金委员会(EPSC)的初创基金的支持。最终,光学多轴高精度传感器及AI智能感知项目、航空复合材料项目、空气污染治理的新材料项目获得前三名。

此次活动由郑州高新区管委会、中英科技创新平台联合主办,郑州高新区金融广场、郑州高新区挂牌公司服务协会承办。

铜川创业大街迎来试运营

能、文化原创、生活休闲等功能,是一个全要素的“双创”空间,将为青年创业者提供气氛自由、交流便捷、资源丰富的创业、创新交流空间。

铜川创业大街还建设有“创意商业体验区”和“创业生活配套区”,纵向开发相关文创衍生品,开展路演、临展、公开课等活动,树立铜川特色文创品牌。街区可承担成果展示、商务洽谈、项目路演、创业培训等功能,通过对接政策、科技资源、资本市场,加快科技成果转化,帮助入驻企业实现产业化发展,推动高新科技产业的转型升级。

此外,铜川创业大街内设有蒜泥空间、创想加速器等孵化空间,侧重引入科技型初

创团队,实现科技成果转化,辅助完成市场化运作。同时联合大企业和投资机构,给予创业者资金支持、创业指导、创意转化落地等多方面的创业服务,形成线上线下结合、产学研用协同、大中小企业融合的创新创业格局,以量变达成质变,形成街区内产业势能。

下一步,铜川创业大街将以打造创新创业“升级版”,巩固省级创业型城市为引领目标,不断完善创业支持服务体系,营造专业化、有温度的创业环境,为青年创业者提供气氛自由、交流便捷、资源丰富的创业、创新交流空间,助推铜川市创新创业活力全面迸发。