

厨电革命催生新六大件 电蒸箱迎来发展机遇期

► 王婉莹



随着人们生活水平的提升,越来越多的消费者不再认为“价格”是影响消费的决定因素,新兴中产阶级以及年轻消费群体更愿意用高贵的价格去购买高端的产品,以获得更高品质的健康、便捷的生活享受。而电蒸箱有着无门槛烹饪、健康烹饪、快速烹饪等优点,或将成为解决快节奏生活健康饮食的“钥匙”。

根据“蔬果美食”数据显示,最受中国人欢迎的烹饪方法包括炒(19.72%)、煮(16.57%)、蒸(16.34%)、煎(7.20%)、烤(6.64%)等方式。而在《2018中国电蒸箱(电蒸炉)消费者需求调查报告》中,有80%的消费者会考虑放弃煎炸食品而选择较为健康的蒸煮等烹饪方式。而且,将近99%的消费者希望能够自己做饭,而非选择外卖。在此背景下,有超过70%的人希望用智能厨电可以解决一日三餐的问题,电蒸箱(电蒸炉)便是首选厨电之一。

《白皮书》显示,从产品价格来看,线下蒸箱销售份额占比主要集中在5000-9000元之间,其中最受欢迎蒸箱价格在6000-7000元,占2018年第一季度市场份额的24.3%,其次是7000-8000元区间,占2018年第一季度市场份额的19.9%。由于近年来国民经济水平和人们生活水平的提升,以80、90后为代表的新中产阶级成为中国高端家电市场的消费主力军,价格区间在10000元以上的高端蒸箱也成为热销产品。

市场普及尚需时日 产品创新成为推动力

“尽管当下电蒸箱(电蒸炉)市场势头表现良好,但普及率依然较低。”姜风表示,蒸箱产品家庭保有率低,很大原因是消费者对产品的认知度低,再加上目前行业未形成合力,所以蒸箱的普

及需要我们所有人的努力。

“处于市场初级阶段的蒸箱依旧存在不可忽视的技术难点与行业痛点。”美的嵌入式厨电国内负责人朱小伟认为,只有解决了这些问题,电蒸箱行业才能真正快速发展起来,真正给人们带来幸福生活。

虽然中国传统的“蒸”文化历史悠久,但是与洗碗机类似,电蒸箱也属于西方舶来品。由于中外环境、食材、习惯等因素的差异,直接引进或搬样照抄并不能满足中国消费者的需求。

针对这种现状,企业纷纷根据市场调研和用户反馈信息进行技术创新,由此也将中国蒸箱行业带入了“百家争鸣”时代。博西家电对于蒸箱的精准控制是通过控温和控湿的方式来实现的,博西家电在蒸箱产品上会对食材进行多次试验,最终制定不同食材适合的温度以及最佳的口感,这些数据会被整合至蒸箱系统中,当消费者选择对应食物进行烹饪的时候,蒸箱就可以对其进行精准操作,最终实现食物的完美呈现;方太提出的双蒸汽发生器、过温蒸技术、上翻盖水箱技术都是行业类首创,特别是双蒸汽发生器带来的蒸汽够大、温度够高,超过传统蒸汽的100℃达到110℃,为蒸制难熟食物提供了解决方法,在缩短加热时间的同时也会减少相应营养物质的流失。

除了专业厨电品牌和综合型企业的抱团造势之外,渠道变革也为电蒸箱的市场普及提供了机遇。尤其是电商新渠道与线下的商超、自营专卖店等渠道实现更广泛、更紧密的融合,极大地拓宽了电蒸箱(电蒸炉)的销售渠道。

据京东家电事业部厨电采购总监夏卫东介绍,2017年京东平台蒸箱销售规模同比增长79%,2018年1-4月销售增长速度更是达到了128%。

“从京东平台电蒸箱下单区域来看,江苏、广东、浙江、山东地区更喜欢蒸美食,排名前四;从收货城市分布来看,二、三、四线城市比重明显高于一线城市。”夏卫东认为,电蒸箱的普及正在逐渐由一二线城市向三四线城市转移,为更多的新兴电蒸箱品牌提供了广阔的市场空间。

不同的社会经济发展阶段,总会在消费生活中形成不同的家庭“标配”物件。在消费升级的大潮下,品质生活及健康消费需求不断释放,以“烟灶洗、微蒸烤”为代表的厨电产品有望成为中国厨房“新六大件”。而在新兴厨电品类中,以“蒸”为核心的电蒸箱(电蒸炉)消费异军突起,为开启健康饮食生活的大门铸造了一把“金钥匙”。

近日发布的《中国电蒸箱(电蒸炉)行业白皮书(2018)》显示,2015年至2017年期间,嵌入式电蒸箱(电蒸炉)市场零售量和零售额均保持着接近翻倍增长的发展态势,嵌入式电蒸箱已经逐渐成为嵌入式厨电品类中的“明星”产品。“家电板块中,厨电产业增速最为稳定,以洗碗机、蒸烤箱为代表的新型厨电品类涨势强劲。”中国家用电器协会理事长姜风这样表示。

电蒸箱市场加速扩容 嵌入式、一体机表现突出

在宏观经济增速换挡的“新常态”下,厨电市场持续以两位数的增幅高歌猛进,在整个家电产业中可谓一枝独秀。而在2017年“剑指千亿”的厨房经济格局中,电蒸箱产品继续保持“黑马”特质,逐渐成为厨电增量市场的主要动力。

姜风表示,得益于产业转型、消费升级的推动以及新品类的爆发式增长,厨电市场的增长水平远高于整个家电行业。所以在家电板块中,厨电产业增速最为稳定。以洗碗机、蒸烤箱为代表的新型厨电品类涨势强劲。

中怡康数据显示,2017年电蒸箱市场零售额达到25.1亿元,同比增长33.1%。在蓬勃发展的市场行情下,企业的参与热情和产品的推陈出新也呈现出一片热闹景象。

“对于大部分家庭来说,烟机、灶具、微波炉这三类传统厨电产品普及率已经很高,未来主要以换新驱动为主,而新兴厨电品类呈现出巨大的市场潜力。”中怡康品牌中心总经理左延聘认为,新兴的电蒸箱等厨电将成为未来增量市场的主要动力。

如果说新兴厨电是未来增量市场的主要动力,那嵌入式则是新兴厨电产品中的核心动力。《白皮书》显示,2015年至2017年期间,嵌入式电蒸箱(电蒸炉)市场零售量和零售额均保持着接近翻倍增长的发展态势。嵌入式电蒸箱已经逐渐成为嵌入式厨电品类中的“明星”产品。

“在蓬勃发展的新兴厨电中,以蒸烤一体机为代表的多功能机型也颇受青睐。”奥维云网厨电事业部高级研究经理杨睦巍表示,考虑到厨房空间有限、高性价比、多功能结合的趣味性等因素,复合一体机市场销量比重正在逐年走高。奥维云网(AVC)线上监测数据显示,在2016年1月到2018年3月期间,嵌入式“单一蒸”功能的蒸箱线上市场渗透率已从90.8%下降到37.4%;而嵌入式蒸烤一体机线上市场渗透率已从8.1%上升至62.5%。

品质、健康消费崛起 电蒸箱迎来发展机遇期

据了解,在动能转换的产业形势下,家电企业在挖掘市场需求对常规品类进行差异化创新的同时也在纷纷大力布局新品类,通过“深挖存量 布局增量”的方式在市场竞争中保持战略优势。而厨电企业布局增量市场的举动在电蒸箱领域表现得淋漓尽致。

“博西家电早在上世纪末便在法国研发蒸箱,由法国的研发团队与中国的研发人员一起从事研发工作,目前博西家电在中国已经组建了自己的蒸箱研发团队。”博西家用电器(中国)有限公司大中华区厨具产品市场部高级总监黄磊表示,博西家电之所以组建研发团队并推出大量的蒸箱产品,是希望蒸箱可以给博西家电带来更好的增长,同时现阶段蒸箱在厨电领域也变得越来越重要。

“蒸箱的前景是非常可观的。”方太蒸箱产品负责人汤荣认为,现在消费者对健康越来越重视,而蒸箱体现的是品质生活,是消费者品质生活的一个加分项。他预计,蒸箱在未来五年之内都将保持较快的增长态势。

技术创新驱动行业发展

网络如今已经成为大众生活的一部分,但任何事情都有两面性,网络带给人们便利的同时,也给人们带来了风险。人们在公共场所可以享受到免费WiFi,但是很难辨认出哪些是安全的,哪些是存在安全隐患的。移动终端连接那些存在隐患的WiFi,就很有可能会被对方反扫描,给个人隐私及账户安全带来极大风险。在与无线网络安全隐患斗争的过程中,很多专业人士对相关防护技术进行了研发升级,黄晋军就是无线网络安全防护技术升级领域中的专家。作为长沙引擎信息科技有限公司的创始人和总经理,黄晋军长期致力于WiFi网络安全防护技术的研发和升级,他的研发成果提升了WiFi网络的安全性,降低了WiFi网络的安全隐患,为营造安全的网络环境做出了巨大贡献。

应对网络安全风险技术需不断升级

根据相关报告显示,中国网民数量正在不断激增。其中,通过WiFi无线网络接入互联网的比例已高达97.5%。可是,随着网络发展产生的新安全隐患与传统安全问题相互交织,使网络安全问题日益复杂隐蔽,安全风险不断加大,各种网络攻击事件层出不穷。近年来与WiFi相关的网络安全事件也频频出现,如用于保护WiFi安全的WPA/WPA2加密协议漏洞被曝光、WiFi芯片曝出安全漏洞等。网络安全已经成为互联网技术领域的重心。

网络安全问题没有一劳永逸的解决方法,只有不断地进行技术升级,才能够维护好网络环境的安全。黄晋军表示,网络安全领域的从业者,不能满足于过去取得的成就而不思进取,要时刻关注网络安全出现的新问题,与时俱进,走在行业的前沿。

技术创新是行业发展的原动力

凭借在网络通信行业所积累的技术

研发及市场实践经验,黄晋军深深感到创新对于行业发展的重要性。他认为,网络安全行业的关键是技术创新,技术不能够囿于以往的传统,要敢于摆脱原有技术的束缚,才能够有质的飞跃,但是创新也不是凭空而来,创新的思路与方法还要与市场需求相结合,为客户解决实际问题。

作为WiFi网络安全领域的专家,黄晋军对数据加密技术、大数据技术、网络监测技术有着深入的研究,他研发出的一系列软件防护系统和硬件产品就是对上述技术深入研究的创新成果。这些创新技术从物防、计算机防护以及人工智能防护等多方面、多角度降低了无线网络的安全隐患,更好地实现了数据加密、漏洞监测、智能控制和不安全网络的自行切断,为解决网络安全问题提供了新的技术方案,为行业创新提供了新思路。

迎接未来挑战,技术创新是最有利武器

互联网市场越来越成熟,市场容量越来越大,据相关部门预估,网络安全产业在未来几年将达到千亿元级别。对于整个行业来说,技术创新不仅能够刺激市场容量的持续扩大,也能让行业发展更加理性。

黄晋军带领长沙引擎信息科技有限公司已经走过了九个年头。他表示,未来他仍然会坚守创办公司的初衷,致力于对网络通信和网络安全防护技术的研究,研发更多适合企业和个人用户的WiFi网络安全系统,深入到网络安全防护的各个环节。

睿智的眼光,创新的精神,在黄晋军的带领下,长沙引擎信息科技有限公司实现了快速发展。黄晋军表示,面对网络安全的挑战越来越多,技术创新是应对未来挑战的最有利武器。只有拥有技术创新能力的企业才能够长足发展下去,而他有足够的信心面对未来的挑战。 张兰

绍兴举办首届发展大会共商未来发展

本报讯 在绍兴滨海新区被列为环杭州湾四大经济新区之一后,绍兴这个拥有悠久历史文化的城市如何发展?近日,首届绍兴发展大会在绍兴召开。此次大会召集了1000余位绍兴籍工商界、科技界、人文界等各领域乡贤一同回绍兴,共商绍兴的未来。

自改革开放以来,绍兴籍人士取得了巨大成绩。绍兴市委书记马卫光用一组数据展示了绍兴籍人才的风采。“目前,有100多万绍兴人在外闯荡打拼,有50余万绍兴市内市场主体、4500余家规模以上企业、70余家上市公司和近8万家绍兴

市外企业,在世界经济舞台上同国际巨头角力争锋,在科技、金融、人文各领域独领风骚,向全世界展示中国风范、绍兴风采。”

如何发挥绍兴籍人才优势,为绍兴的发展添砖加瓦?马卫光希望通过召开首届绍兴发展大会,传承弘扬千百年来赓续不绝的文化传统和商业基因,汇聚天下绍兴人的巨大能量,拥抱大湾区、发展大绍兴,不断把绍兴的历史文化和商业文明推向新的高度。“绍兴正行进在高质量发展的新征程上,热忱邀请海内外绍兴人投身家乡建设,与大绍

中国(鹤壁)机器人硅谷项目落地签约

本报讯 中国(鹤壁)机器人硅谷项目签约仪式近日在鹤壁举行。一个融合产品制造、研发、科技服务的机器人产业生态圈在这里萌芽。

鹤壁市市长郭浩在会上表示,中国(鹤壁)机器人硅谷项目的签约,将进一步推动鹤壁人工智能、大数据、智慧城市等新兴业态发展,对于鹤壁加快转型发展意义重大。鹤壁将竭力提供优质的政务服务,营造良好的投资环境。希望各项目合作方高点规划、高标准建设、高效率推进,努力使项目早投产、早见效。

中国技术创业协会全国孵化联盟主任王晓利对鹤壁市委、市政府在项目上给予的关心和支持表示感谢。她说,孵化联盟坚持以科技创

新服务地方经济,推动科技与经济融合发展为目标,中国(鹤壁)机器人硅谷项目作为“中国区域产业创新助推计划”的重要组成部分,未来将围绕鹤壁新兴产业孵化培育、产业资源汇聚、创新生态打造、平台建设等方面,不断整合、对接国内外各类优质资源,为科技企业“引进来、留得住、服务好”提供有力的资源支持和服务支撑。

据中科星云智能科技有限公司董事长周青介绍,中国(鹤壁)机器人硅谷项目突出“生态、金融、科技”三大主题,采取政府引导、市场运作、院校支持、社会参与的创新模式,未来将形成一个涵盖新型科技文化旅游、科技生活体验

GaN Systems 公司与罗姆联手 致力于 GaN 功率器件的普及

实力。双方将利用 GaN Systems 公司的 GaN-PXTM 封装技术和罗姆的功率元器件传统封装技术,联合开发最适合 GaN 器件的产品。这将能够最大限度地挖掘并发挥 GaN 器件的潜力。另外,双方通过提供兼容产品,将能够为双方的客户稳定地供应 GaN 器件。

以 GaN 市场增长最快的的地区之一——亚洲为中心,两家公司全球范围内的客户均可共

的未来消费区,一个融合产品制造、研发、科技服务的产业生态圈,一个集聚创新资本、双创人才、先进技术的资源集聚区。

会上,中国(鹤壁)机器人硅谷项目战略合作协议、机器人“863”战略合作协议等分别签约。

根据协议,签约各方将采取政府引导、市场运作、院校支持、社会参与的创新模式,大力推进“九个一”建设,积极引进机器人与人工智能产品制造商、产业研发机构、服务中介和高端人才入驻,用3至5年时间把鹤壁市打造成为全国机器人研发基地、中试基地、培训基地、产业化基地、配套基地。 王玉新

共享 GaN 产品及其相应的技术支持。此外,双方还将共同推进 GaN 功率器件的研发活动,并面向工业设备、汽车及家电领域推出具有突破性的产品。

未来,双方将通过合作来扩充 GaN 产品的阵容,拓宽客户的解决方案选择范围,为电力电子市场的节能化和小型化贡献力量。 高鑫